

ANTARES AEROSPACE & DEFENSE

CRESCITA E AMPLIAMENTO DEL BUSINESS DEI CONTRATTI NEL SETTORE DELLA DIFESA AEROSPAZIALE CON LE SOLUZIONI 3DEXPERIENCE WORKS

Case study



Antares si affida al software di progettazione SOLIDWORKS e alle soluzioni **3DEXPERIENCE Works** per soddisfare i rigidi requisiti di gestione dei dati e documentazione dei propri clienti nel settore della difesa. È l'unico fornitore del sistema di parafreno utilizzato dai jet KFIR, velivoli da combattimento multiruolo supersonici e adatti a ogni condizione, prodotti da Israel Aerospace Industries.

Sfida

Migliorare le funzionalità di gestione dei dati e della documentazione per eliminare gli errori di revisione, ridurre i tempi di consegna, promuovere la crescita a livello internazionale e mantenere la certificazione AS9100 Rev. D per gli appaltatori del settore della difesa.

Soluzione

Passare al software di progettazione SOLIDWORKS Professional e alle soluzioni 3DEXPERIENCE Works per la modellazione, la collaborazione, la gestione dei dati, il rilascio della progettazione, la gestione delle modifiche e la comunicazione, tra cui i ruoli Collaborative Designer for SOLIDWORKS, Collaborative Industry Innovator, 3DSwymer, D Creator, 3D Sculptor, Product Release Engineer e Change Manager.

Risultati

- Tempi di consegna standard ridotti da due anni a sei mesi
- Riduzione dei tempi di preparazione dei rilasci di progettazione da una / due settimane a mezz'ora
- Supporto di un ambiente di lavoro collaborativo e remoto
- Mantenimento della certificazione AS9100 Rev. D per appaltatori del settore della difesa

Antares Aerospace & Defense è un appaltatore del settore della difesa con sede a Bogotá, in Colombia. Fondata nel 2009, l'azienda è cresciuta fino a diventare l'unico fornitore del sistema di parafreno utilizzato dai jet KFIR, velivoli da combattimento multiruolo supersonici e adatti a ogni condizione, prodotti da Israel Aerospace Industries. Sebbene il Ministero della Difesa colombiano sia il suo principale cliente, negli anni Antares ha ampliato il proprio mercato aprendo un ufficio a Lakeland, in Florida, nel 2019 ed entrando nel mercato statunitense come appaltatore di società private al servizio del Dipartimento della Difesa degli Stati Uniti.

L'azienda ha acquisito la certificazione AS9100 Rev. D per i contratti nel settore della difesa nel 2017 e ha sviluppato oltre 200 prodotti meccanici, elettronici e tessili per diversi tipi di velivoli. Al momento della fondazione, Antares utilizzava software CAD open source per lo sviluppo dei prodotti per poi passare al software Ansys® SpaceClaim® nel 2011. Per soddisfare i requisiti di gestione dei dati e della documentazione imposti dalla certificazione, Antares ha sviluppato il proprio sistema di gestione dei dati sviluppato internamente basato su Google Drive™.

Tuttavia, con l'aumento annuale dei requisiti di certificazione, Antares ha riscontrato anche errori di revisione e difficoltà nell'accesso ai dati di progettazione esistenti e nel supporto di una forza lavoro remota. Secondo quanto riportato da Hector Mejia, Engineering Director, Antares ha quindi iniziato a cercare una soluzione migliore per lo sviluppo dei prodotti e la gestione dei dati, non solo per mantenere la certificazione, ma anche per sostenere la crescita nel mercato statunitense.

"Quando abbiamo iniziato il nostro percorso di certificazione, abbiamo lavorato per migliorare il nostro sistema di qualità e organizzare i flussi di lavoro", ricorda Mejia. "Sebbene all'inizio ciò fosse sufficiente, ogni anno vengono aggiunti nuovi requisiti di certificazione. Questi nuovi requisiti, insieme agli errori di revisione che abbiamo riscontrato utilizzando il nostro sistema, al nostro piano di espansione del business negli Stati Uniti e alla necessità di supportare il lavoro da remoto, ci hanno spinto a cercare una soluzione migliore basata sul cloud sia per [la progettazione] CAD che per PLM [la gestione del ciclo di vita del prodotto]".

Antares ha acquisito familiarità con il software di progettazione SOLIDWORKS® perché viene insegnato nelle università colombiane e ha scoperto le soluzioni di gestione dei dati di 3DEXPERIENCE® Works dal suo rivenditore, Grupo Abstract. "Personalmente, vivo a un'ora di volo dal nostro ufficio a Bogotá e avevo bisogno di un modo migliore per condividere e gestire i dati", afferma Mejia. "Quando la pandemia di COVID-19 è esplosa nel 2020, l'idea del lavoro da remoto è diventata ancora più difficoltosa. Guardando al futuro e alla luce dei problemi di controllo delle revisioni e di certificazione che abbiamo riscontrato, abbiamo deciso di passare alle soluzioni SOLIDWORKS e 3DEXPERIENCE Works".

Il management di Antares ha deciso di passare al software di progettazione SOLIDWORKS Professional e alle soluzioni 3DEXPERIENCE Works per la modellazione, la collaborazione, la gestione dei dati, il rilascio di progettazione, la gestione delle modifiche e la comunicazione, tra cui i ruoli Collaborative Designer for SOLIDWORKS, Collaborative Industry Innovator, 3DSwymer, 3D Creator, 3D Sculptor, Product Release Engineer e Change Manager. Il portafoglio di soluzioni innovative sfrutta la piattaforma 3DEXPERIENCE basata sul cloud per offrire ai clienti l'accesso a tutta la potenza degli strumenti leader del settore per la progettazione, la simulazione, la produzione e la vendita di Dassault Systèmes.



"La piattaforma 3DEXPERIENCE ci ha aiutato moltissimo proprio nelle attività in cui ne avevamo bisogno e ci ha offerto una soluzione congiunta CAD [SOLIDWORKS] e PDM [gestione dei dati del prodotto] basata sul cloud".

- Hector Mejia, Engineering Director

RIDUZIONE DEI TEMPI DI CONSEGNA

Implementando le soluzioni SOLIDWORKS e 3DEXPERIENCE Works, Antares ha ridotto i tempi di consegna ai clienti da due anni (standard generale del settore della difesa) a circa sei mesi. Mejia afferma che l'azienda è riuscita ad aumentare velocità e flessibilità migliorando la collaborazione, formalizzando i flussi di lavoro dello sviluppo dei prodotti, supportando meglio il lavoro da remoto e sfruttando il ruolo Product Release Engineer sulla piattaforma 3DEXPERIENCE.

"Con SOLIDWORKS e **3DEXPERIENCE**, siamo ancora più efficienti", sottolinea Mejia. "Ad esempio, abbiamo sviluppato un sistema di visualizzazione con preavviso per il velivolo Embraer 312 Short Tucano per RSW Aviation con sede a Phoenix, Arizona, per l'aggiornamento dei velivoli di una forza aerea in Africa. Abbiamo consegnato il prodotto in sei mesi, mentre il cliente si aspettava una consegna molto più lenta. Un esempio di come abbiamo risparmiato tempo è stato l'utilizzo del ruolo Product Release Engineer, che è davvero straordinario perché organizza tutti i dati e i dettagli specifici per la produzione in un formato che li collega a tutti i disegni e alle informazioni di supporto. Senza questo ruolo, la preparazione di un progetto per il rilascio in produzione richiedeva una o due settimane. Con Product Release Engineer, basta circa mezz'ora".

MIGLIORAMENTO DELLA QUALITÀ GRAZIE ALL'ELIMINAZIONE DEGLI ERRORI DI REVISIONE

Oltre a risparmiare tempo, Antares ha sfruttato la gestione dei dati di **3DEXPERIENCE Works** per risolvere completamente i problemi di controllo delle revisioni, aiutando l'appaltatore della difesa a migliorare la qualità dei prodotti durante il processo. "In passato, abbiamo riscontrato alcuni problemi perché qualcuno aveva commesso un errore di revisione, salvando le copie di un file in posizioni diverse, sovrascrivendo il file corretto o utilizzando la versione sbagliata", sottolinea Mejia.

"Il nostro vecchio database sviluppato internamente era cresciuto in modo disordinato e per trovare le informazioni esatte serviva moltissimo tempo", prosegue Mejia. "La piattaforma **3DEXPERIENCE** ci ha aiutato moltissimo proprio nelle attività in cui ne avevamo bisogno e ci ha offerto una soluzione congiunta CAD [SOLIDWORKS] e PDM [gestione dei dati del prodotto] basata sul cloud".

CRESCITA NEL MERCATO STATUNITENSE

Man mano che Antares si espande nel mercato statunitense, il passaggio a SOLIDWORKS e alle soluzioni **3DEXPERIENCE Works** ha aiutato l'appaltatore del settore della difesa a mantenere la sua certificazione di importanza critica gestendo al contempo una rapida crescita. "Abbiamo bisogno di maggiore velocità, flessibilità e collaborazione per continuare ad ampliare il nostro business negli Stati Uniti", sottolinea Mejia.

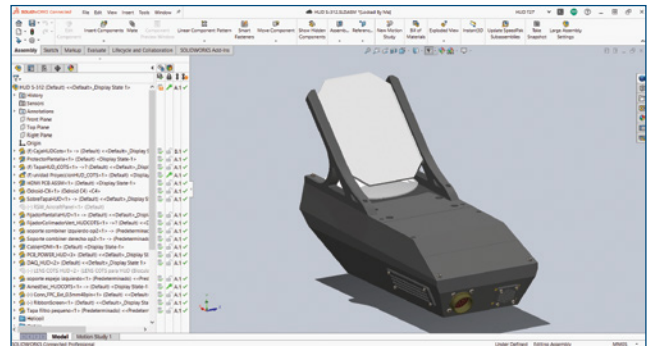
"Stiamo risparmiando moltissimo tempo grazie alle soluzioni **3DEXPERIENCE Works**, che ci permettono di gestire i dati garantendo al contempo l'accuratezza delle revisioni", continua Mejia. "Con **3DEXPERIENCE Works** siamo in grado di monitorare rapidamente ogni aspetto, una caratteristica che ci aiuta a gettare le basi per la nostra crescita futura".

Informazioni su Antares Aerospace & Defense VAR: Grupo Abstract SAS, Bogotá, DC, Colombia

Sede centrale: Transversal 8a bis #164b-59
Bogotá, DC 110131
Colombia
Telefono: +57 (1) 535 0637

Antares EE.UU
3985 Laird Blvd. Suite 2
Lakeland, FL 33811
Stati Uniti

Per ulteriori informazioni
www.antares.aero



Utilizzando le soluzioni SOLIDWORKS e **3DEXPERIENCE Works**, Antares ha ridotto i tempi di consegna ai clienti da due anni (standard generale del settore della difesa) a circa sei mesi, incluso il sistema di visualizzazione con preavviso (HUD) sviluppato per il velivolo Embraer 312 Short Tucano.

La piattaforma **3DEXPERIENCE**® migliora le applicazioni del marchio al servizio di 12 settori, con una vasta gamma di soluzioni Industry Solution Experience.

Dassault Systèmes, la **3DEXPERIENCE Company**, è un catalizzatore del progresso umano. Forniamo ad aziende e persone ambienti virtuali collaborativi per immaginare innovazioni sostenibili. Creando esperienze basate sul gemello virtuale del mondo reale con la piattaforma e gli applicativi **3DEXPERIENCE**, aiutiamo i nostri clienti a ridefinire i processi di creazione, produzione e gestione del ciclo di vita della loro offerta e quindi ad avere un impatto significativo per rendere il mondo più sostenibile. La grandezza dell'experience economy è che si tratta di un'economia incentrata sugli esseri umani a vantaggio di tutti: consumatori, pazienti e cittadini.

Dassault Systèmes offre servizi a oltre 300.000 aziende di tutte le dimensioni e in tutti i settori, in oltre 150 paesi. **Per maggiori informazioni, visita il sito www.3ds.com/it.**



3DEXPERIENCE