

ANTARES AEROSPACE & DEFENSE

3DEXPERIENCE Worksソリューションで 航空宇宙防衛産業の請負業務を拡大 お客様事例



Antaresは、SOLIDWORKS設計ソフトウェアと3DEXPERIENCE Worksソリューションを使用して、防衛産業の顧客に課される厳格なデータ管理要件と文書作成要件を満たしています。同社は、イスラエルの航空宇宙産業が生産する多目的の超音速全天候型戦闘機、KFIRジェットに搭載されるドラッグシュートシステムの、唯一のサプライヤーです。

課題：

データ管理機能と文書作成機能を改善し、リビジョン エラーの排除、納期の短縮、国際的な拡張、防衛関連企業向けのAS9100 Rev.D認定の維持を実現。

解決策：

SOLIDWORKS Professional設計ソフトウェアおよび3DEXPERIENCE Worksのモデリング、コラボレーション、データ管理、エンジニアリング リリース、変更管理、コミュニケーションのソリューションに移行 (Collaborative Designer for SOLIDWORKS、Collaborative Industry Innovator、3DSwymer、3D Creator、3D Sculptor、Product Release Engineer、Change Managerの各ロールを含む)。

結果：

- 標準的なリード タイムを2年から6か月に短縮
- エンジニアリング リリースの準備時間を1〜2週間から30分に短縮
- 共同作業に適したリモート ワーク環境に対応
- 防衛関連企業のためのAS9100 Rev.D認定を維持

Antares Aerospace & Defenseは、コロンビアのボゴタを拠点とする防衛関連企業です。2009年に設立された同社は、イスラエルの航空宇宙産業が生産する多目的の超音速全天候型戦闘機、KFIRジェットに搭載されるドラッグ シュート システムの唯一のサプライヤーであり、設立当初から成長を続けています。コロンビア国防省を主要顧客とする一方、近年は事業を拡大。米国国防総省の民間企業の請負業者として、2019年にフロリダ州レイクランドにオフィスを開設し、米国市場に参入しました。

2017年には防衛関連の請負契約に関するAS9100 Rev.D認定を取得し、さまざまなタイプの航空機用に200以上の機械、電子機器、繊維製品を開発しています。設立時、同社は製品開発にオープンソースのCADソフトウェアを使用していましたが、2011年にAnsys®SpaceClaim®ソフトウェアに移行。認定データ管理要件と文書作成要件を満たすために、Google Drive™をベースとした自社開発のデータ管理システムを開発しました。

ところが、認定要件は年を追うごとに増加し、リビジョン エラーにも見舞われて、レガシーの設計データへのアクセスや、リモート ワーカーのサポートが困難になってきました。そのため、認定を維持するためだけでなく、米国市場での成長をサポートするために、より優れた製品開発・データ管理ソリューションを探し始めたと、エンジニアリング ディレクターのHector Mejia氏は言います。「最初に認定取得を目指したときは、品質システムの向上とワークフローの整理に取り組みました」と

Mejia氏は振り返ります。「当初はそれで十分でしたが、毎年新しい認定要件が追加されます。新しい要件に加え、当社独自のシステムを使用することで起こるリビジョン エラーの解決や米国での事業拡張計画、リモート ワークのサポートが重なり、CAD (設計)とPLM (製品ライフサイクル管理)の両方に対応する優れたクラウドベース ソリューションを模索するようになりました」

Antaresは、コロンビアのさまざまな大学で指導されているSOLIDWORKS®設計ソフトウェアに精通しており、販売代理店 Grupo Abstractを通じて3DEXPERIENCE® Worksのデータ管理ソリューションを知りました。「私はボゴタのオフィスから飛行機で1時間のところに住んでいるため、データ共有・管理のための優れたツールが必要でした」とMejia氏は述べます。

「2020年、世界が新型コロナウイルス感染症に襲われると、リモート ワークがさらに重要になりました。そこで当社では、将来のためだけでなく、リビジョン管理と認定の問題も考えて、SOLIDWORKSと3DEXPERIENCE Worksソリューションに移行することにしました」

Antaresの経営陣は、SOLIDWORKS Professional設計ソフトウェアへの移行を決め、3DEXPERIENCE Worksポートフォリオからモデリング、コラボレーション、データ管理、エンジニアリング リリース、変更管理、コミュニケーションの各ソリューションを導入しました。この中には、Collaborative Designer for SOLIDWORKS、Collaborative Industry Innovator、3DSwymer、3D Creator、3D Sculptor、Product Release Engineer、Change Managerのロールが含まれています。この革新的なポートフォリオは、クラウドベースの3DEXPERIENCEプラットフォームを通じて、ダッソー・システムズの設計、シミュレーション、製造、マーケティング用の業界最先端ツールを提供します。



「3DEXPERIENCEプラットフォームは、CAD (SOLIDWORKS) とクラウドベースのPDM (製品データ管理) が融合するソリューションを通して、我々が必要とするものを提供してくれました」

—エンジニアリングディレクター、Hector Mejia氏

納期の短縮

Antaresは、SOLIDWORKSと3DEXPERIENCE Worksソリューションを導入することで、顧客への納入までのリード タイムを防衛業界標準の2年から約6か月に短縮しました。Mejia氏によると、コラボレーションの改善、正式な製品開発ワークフローの確立、リモート ワークのサポート強化、3DEXPERIENCEプラットフォームでのProduct Release Engineerロールの活用によって、スピードと柔軟性を向上させることができたと言います。

「SOLIDWORKSと**3DEXPERIENCE**の導入により効率化が進んでいます」とMejia氏は強調します。「たとえば、当社はアリゾナ州フェニックスに拠点を置くRSW Aviation用のEmbraer 312 Short Tucano航空機のヘッドアップ ディスプレイを開発しました。RSW Aviationは、アフリカのある空軍のために航空機の装置を改良していたのです。製品は6か月で納品されましたが、お客様はもっと長い時間を見込んでいました。時間短縮できた要因の1つは、Product Release Engineerロールを使用したことです。製造のすべてのデータと具体的な情報をすべての図面と補足情報に結びつける形で整理するため、素晴らしい成果がありました。以前は、製品設計を製造工程にリリースする準備に1〜2週間かかっていましたが、Product Release Engineerロールでは30分ほどで終わります」

リビジョン エラーを排除して品質を向上

Antaresは時間短縮に加え、**3DEXPERIENCE Works**のデータ管理機能を活用してリビジョン管理の問題を完全に解決し、プロセス内で製品品質を向上することに成功しています。「以前は、ファイルのコピーを別の場所に保存したり、正しいファイルを上書きしたり、間違ったバージョンを使用したりして、たびたび問題が発生していました」とMejia氏は言います。

「自社開発の古いデータベースが無秩序に増長し、情報の確認にも時間がかかっていました。**3DEXPERIENCE**プラットフォームは、CAD (SOLIDWORKS)とクラウドベースのPDM (製品データ管理)が融合するソリューションを通して、我々が必要とするものを提供してくれました」

米国市場で成長する

米国市場での成長を目指すAntaresは、SOLIDWORKS と**3DEXPERIENCE Works**ソリューションへの移行により、重要な認定を維持すると同時に急速な成長にも対応できるようになりました。「米国でビジネスを継続的に成長させるには、スピード、柔軟性、コラボレーションの向上が必要です」とMejia氏は指摘します。

「**3DEXPERIENCE Works**ソリューションでデータを管理すると同時に、リビジョンの正確性を確保することで、時間を大幅に節約できます。**3DEXPERIENCE Works**では時間をかけずにすべてを追跡できるため、将来の成長を促すことができます」

当社の**3DEXPERIENCE**プラットフォームは、12業界に対応する当社ブランドのアプリケーションを強化し、業界ソリューションエクスペリエンスの豊富なポートフォリオを提供します。

ダッソー・システムズの**3DEXPERIENCE**は、人々の進歩を促進する役割を果たします。私たちは、企業と人が協力して持続可能な革新技術を生み出すための仮想環境を提供します。当社のお客様は、**3DEXPERIENCE**プラットフォームおよびアプリケーションで現実世界の「バーチャル ツインエクスペリエンス」を作ること、自社製品の製作、製造、ライフサイクル管理の各プロセスを再定義しています。これによって、お客様はより持続可能な世界を実現するための大きな影響力を手に入れます。エクスペリエンスエコノミーの長所は、それが人間を中心とした経済であるため、全ての消費者、患者、そして市民の利益になるという点です。

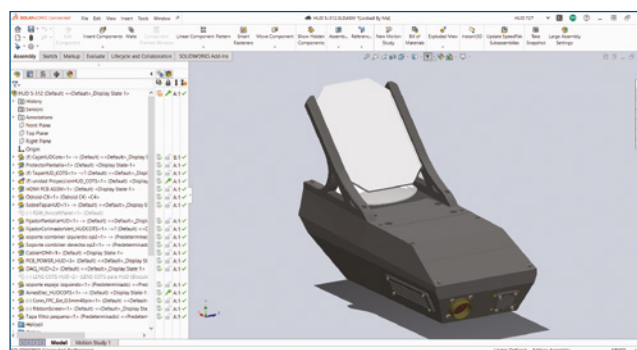
ダッソー・システムズは、150カ国以上、あらゆる規模、業種の30万社以上のお客様に価値を提供しています。より詳細な情報は、www.3ds.com (英語)、www.3ds.com/ja (日本語) をご参照ください。

Antares Aerospace & Defenseについて 販売代理店: Grupo Abstract SAS (コロンビア、ボゴタ)

本社: Transversal 8a bis #164b-59
Bogotá, DC 110131
Colombia
電話: +57 (1) 535 0637

Antares EE.UU
3985 Laird Blvd. Suite 2
Lakeland, FL 33811
USA

詳細情報
www.antares.aero



Antaresは、SOLIDWORKSと**3DEXPERIENCE Works**ソリューションを使用して、顧客への納入までのリードタイムを防衛業界標準の2年から約6か月に短縮。Embraer 312 Short Tucano航空機用に開発されたヘッドアップ ディスプレイ (HUD) もその一例です。



3DEXPERIENCE®

アジア太平洋地域
ダッソー・システムズ株式会社
〒141-6020 東京都
品川区大崎2丁目1番1号
ThinkPark Tower
日本

アメリカ大陸
Dassault Systèmes
175 Wyman Street
Waltham, Massachusetts
02451-1223
USA

ソリッドワークス・
ジャパン株式会社
東京本社
+81-3-4321-3600
大阪オフィス
+81-6-7730-2702
info@solidworks.co.jp