

CLEARVISION OPTICAL 公司

在 SOLIDWORKS SELL 帮助下
通过可配置眼镜订单增长销量



ClearVision Optical 借助 SOLIDWORKS Sell 技术，通过运用 SOLIDWORKS 3D 产品设计数据，为最近发布的 Aspire 定制眼镜系列的定制眼镜在线配置、订购和履行提供支持，这是一款将时尚和耐用融为一体的定制眼镜。

难题：

将 Aspire 定制眼镜系列中的各种定制和配置眼镜款式销售给眼科专家和分销合作伙伴。

解决方案：

实施 SOLIDWORKS Sell 在线配置工具和订购解决方案。

优点：

- 在第一年将可配置的订单增长到总量的 75%
- 支持超过一百万种可能的眼镜配置
- 在没有前期成本的情况下实施在线配置工具
- 为最终用户的使用奠定了基础

Fred Friedfeld 在 1949 年创立了 ClearVision，他的目标是提供高质量的产品和卓越的服务，从而为独立眼科专家创造非凡的体验。如今，Fred 的儿子 David Friedfeld 继承了他父亲对于品质和服务的重视，ClearVision Optical 也已成长为光学行业中屡获殊荣的领先企业，为各大顶级品牌设计和分销眼镜和太阳镜，比如 BCBGMAXAZRIA®、BluTech®、Ellen Tracy®、IZOD®、Jessica McClintock®、Op®、Revo® 和 Steve Madden®。

ClearVision 还打造了多个家用品牌，包括 Aspire® Eyewear、ClearVision® Collection、Dilli Dalli® 儿科眼镜、DuraHinge®、Junction City®、PuriTi® 和 Red Raven®。这家私营公司已发展为一家全球企业，为美国 and 全球 40 个国家/地区的光学专家和最终客户服务。

针对最近发布的 Aspire 定制眼镜系列——将时尚和耐用融为一体的定制眼镜，ClearVision 寻求利用 SOLIDWORKS® 3D 产品设计数据来支持可在线配置的定制眼镜。过去，眼科专家合作伙伴没有办法通过手机和网络配置订单，因此没办法和客户一起挑选各种款式。产品工程师 Pia Taveras 表示，ClearVision 需要的是一套可以自动在线配置、订购和履行的解决方案。

“我们希望通过经济高效的方式来帮助眼科专家在线配置和订购 Aspire 品牌眼镜，这时，我们在 3D 打印展会上遇到了 SOLIDWORKS Sell，“Taveras 回忆道，“因为我们十分熟悉 SOLIDWORKS CAD 软件，我们使用该软件来设计我们的产品，并且无需任何前期投资或工作，而仅需付出售出的每副眼镜的一小部分利润，因此我们决定实施该技术来为 Aspire 定制眼镜的发布提供支持。”



“当我们的 CEO 批准使用 SOLIDWORKS Sell 来配置 Aspire 定制眼镜订单时，他曾评论道，如果使用配置工具下的订单超过订单总数的 1%，他会感到十分惊讶。目前为止，我们有 75% 的 Aspire 定制眼镜订单在某种程度上是通过 SOLIDWORKS Sell 配置工具进行定制的。”

— Pia Taveras，产品工程师

“我们敏锐地意识到了在线订购、定制款式和按需制造的趋势，”营销专员 Jake Friedfeld 提到，“SOLIDWORKS Sell 技术让我们感到满意的是，我们首次发现如此易用的在线配置工具。”

通过网络提供定制眼镜

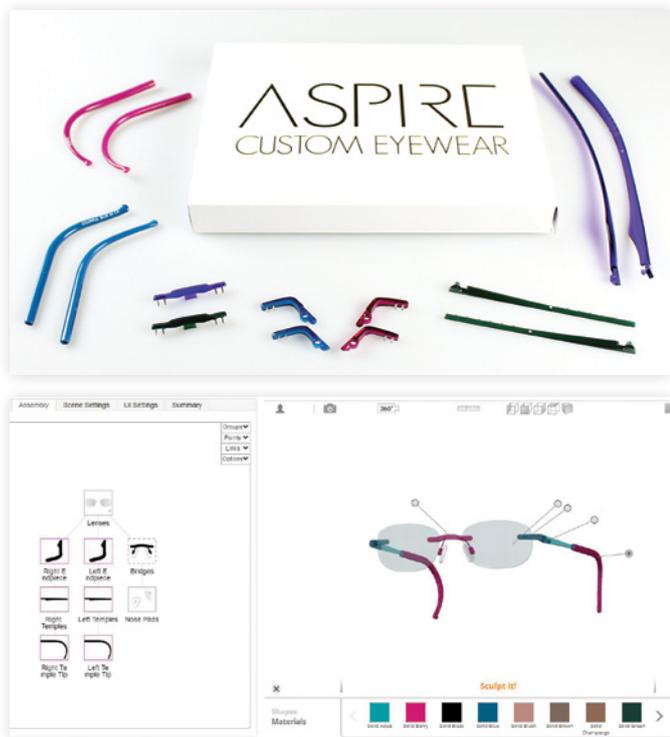
实施 SOLIDWORKS Sell 的过程十分简单，只需从 SOLIDWORKS 上传构成 Aspire 定制眼镜的 22 个独特零件，例如镜片、中梁、庄头、镜腿和脚套，并使用 SOLIDWORKS 智能配合技术在零件之间创建连接。通过添加 12 种镜片形状和 18 种独特的颜色，用户可以定制超过一百万种潜在的搭配并实时订购。

“在发布在线配置工具的几个月前，我就为 Aspire 定制眼镜系列创建了 CAD 文件，”Taveras 解释道，“随后，通过相当简单的流程将文件导入到了 SOLIDWORKS Sell 中，对它们进行装配以创建连接并发布配置工具。我们的 Aspire 定制眼镜系列因独特的颜色、形状、强度和定制而闻名，我们的专有尼龙聚合物衍生材料提供了强度，SOLIDWORKS Sell 则为定制提供了支持。”

不断增加的在线配置

通过使用 SOLIDWORKS Sell 来支持 Aspire 定制眼镜的在线配置，不仅为 ClearVision 提供了一种全新的在线订购技术，还超越了我们对于此工具的所有期望。“当我们的 CEO 批准使用 SOLIDWORKS Sell 来配置 Aspire 定制眼镜订单时，他曾评论道，如果使用配置工具下的订单超过订单总数的 1%，他会感到十分惊讶，”Taveras 提到。

“目前为止，我们有 75% 的 Aspire 定制眼镜订单在某种程度上是通过 SOLIDWORKS Sell 配置工具进行定制的，” Taveras 补充道，“这让我们感到惊讶，这是因为，尽管任何人都可以轻松使用该配置工具，但目前只有我们的眼科专家合作伙伴可以使用 SOLIDWORKS Sell 进行订购。这表明，此策略将获得市场和客户的认同。”



通过使用 SOLIDWORKS Sell，眼科专家可以与客户一起挑选各种零部件、12 种镜片形状以及 18 种独特的颜色，可以定制超过一百万种潜在的眼镜搭配并实时订购。

关注 ClearVision Optical 公司

总部：425 Rabro Drive, Suite #2
Hauppauge, NY 11788
USA
电话：+1 631 787 1500

有关更多信息，请访问
www.cvoptical.com/aspire-custom

自动化订单履行

除了在前端推动 Aspire 定制眼镜订单的在线配置，SOLIDWORKS Sell 还允许 ClearVision 在后端的订单履行过程中提高内部效率。“最初，我们关注的是 SOLIDWORKS Sell 技术如何让一款已有销路的产品变得广为人知并推动该产品的订购和销售，”Taveras 指出，“但是，我们还发现，SOLIDWORKS Sell 按照零件和颜色列出 SKU 编号的方式为我们带来了额外的好处。”

“我们通过多种方式收到订单：通过我们的直销人员、来自眼科专家合作伙伴以及现在通过 SOLIDWORKS Sell，”Taveras 继续说道，“现在，下订单的人无需疲于等待客户顾问的来电或拜访。”

“ClearVision 实施 SOLIDWORKS Sell 的经历表明，投资新技术可以带来切实的回报，” Friedfeld 强调。

我们的 3DEXPERIENCE 平台为我们服务于 12 个行业领域的品牌应用程序提供了技术驱动，同时提供了一系列丰富的行业解决方案经验。

3DEXPERIENCE® 公司达索系统为企业和用户提供了可持续构想创新产品的虚拟空间。本公司全球领先的解决方案转变了产品的设计、生产和支持方式。达索系统协作解决方案促进社会创新，实现了更多通过虚拟世界改善现实世界的可能性。本集团为 140 多个国家/地区、各行各业、不同规模的 220000 多家客户带来价值。更多信息，请访问 www.3ds.com/zh。



©2018 Dassault Systèmes. 保留所有权利。3DEXPERIENCE®、罗盘图标、3DS 徽标、CATIA、SOLIDWORKS、ENOVIA、DELMIA、SIMULIA、GEOVIA、EXALOAD、3D VIA、3DSWYM、IFWE 和 3DEXCITE 是法国的欧洲企业（société européenne）Dassault Systèmes（在凡尔赛商业注册处注册，注册编号为 B 322 306 440）或其在美国及/或其他国家（地区）的子公司的商标或注册商标。其他所有商标均归其各自所有者所有。在使用任何 Dassault Systèmes 或其子公司的商标之前应获取其明确书面批准。MKCLECSCH0218