

8 FAÇONS POUR LES PARTENAIRES REVENDEURS SOLIDWORKS® DE VOUS

APPORTER DE LA VALEUR

Qu'est-ce qu'un partenaire revendeur **SOLIDWORKS**® ? Les partenaires revendeurs **SOLIDWORKS** travaillent directement avec vous pour vous aider à tirer le meilleur parti de votre achat. Leur mission est de vous aider à intégrer, mettre en œuvre et optimiser les solutions de conception et de développement de produits **SOLIDWORKS**. Ils vous apprennent comment le logiciel peut s'adapter au mieux aux exigences spécifiques de votre entreprise. Avec un partenaire revendeur à vos côtés, vous avez une longueur d'avance sur vos concurrents. Les partenaires revendeurs disposent des connaissances dont vous avez besoin pour commercialiser plus rapidement des produits plus innovants et de meilleure qualité.

VOTRE PARTENAIRE REVENDEUR PEUT VOUS AIDER DE DIFFÉRENTES MANIÈRES. VOICI HUIT RAISONS POUR LESQUELLES VOUS POUVEZ COMPTER SUR EUX POUR VOUS AIDER À TIRER LE MEILLEUR PARTI DE VOTRE INVESTISSEMENT SOLIDWORKS.

01 INVESTIS DANS VOTRE RÉUSSITE

Les partenaires revendeurs **SOLIDWORKS** s'investissent à 100 % dans votre réussite. De la mise en œuvre à l'assistance et au-delà, leur mission est de vous aider à atteindre vos objectifs commerciaux grâce au logiciel **SOLIDWORKS**. Il s'agit d'une relation gagnant-gagnant qui vous aide à minimiser les risques commerciaux et à optimiser votre investissement avec un partenaire de confiance.

03 BIEN PLUS QU'UN LOGICIEL

De nombreux partenaires revendeurs **SOLIDWORKS** proposent des cours de formation en personne ou en ligne, des webinaires d'information et des vidéos YouTube pour former les utilisateurs et les aider à utiliser le logiciel le plus rapidement possible. Ils s'épanouissent grâce au partenariat et s'engagent à mettre en œuvre la solution en toute transparence dès le départ et à favoriser un partenariat durable basé sur le service, l'expertise et la confiance.

02 TOUCHE PERSONNELLE

C'est une chose de s'informer sur une entreprise. C'en est une autre d'aller la visiter et de parler avec ses propriétaires et les ingénieurs. Cela fait partie du travail des partenaires revendeurs **SOLIDWORKS**. Souvent, ils connaissent déjà votre entreprise avant que vous n'achetiez le logiciel, car le processus de vente comprend des visites et des démonstrations, et ils ont une connaissance préalable des défis auxquels vous êtes confronté. Comprendre vos besoins uniques leur permet de prendre une longueur d'avance sur le processus de mise en œuvre et peut être l'occasion d'identifier d'autres domaines d'amélioration de l'entreprise.



Les revendeurs connaissent votre entreprise personnellement afin de pouvoir vous conseiller en conséquence.

04 SOLUTIONS SUR-MESURE

Les **partenaires revendeurs SOLIDWORKS** peuvent adapter la mise en œuvre et la formation du logiciel en fonction des besoins spécifiques de votre entreprise ou de votre projet. L'idée est de vous aider à atteindre un résultat commercial global. Les revendeurs proposent également des intégrations avec d'autres outils et peuvent vous aider à connecter les solutions de conception **SOLIDWORKS** au portefeuille **3DEXPERIENCE®** Works afin de rationaliser davantage votre flux de travail.

06 ASSISTANCE LOCALE DANS LE MONDE ENTIER

Le réseau de **partenaires revendeurs SOLIDWORKS** est une communauté mondiale. Les revendeurs ont une connaissance approfondie des marchés et des réglementations locaux, ce qui vous apporte encore plus de valeur ajoutée, ainsi qu'à votre entreprise. Les revendeurs locaux fournissent une assistance en direct par le biais de discussions instantanées, de visioconférences ou par téléphone, et toujours dans votre langue maternelle. Le **support technique spécialisé** est communiqué facilement, ce qui vous permet de résoudre rapidement les problèmes et de vous assurer que le logiciel fonctionne toujours correctement.

07 L'EXPÉRIENCE RESTE PRIORITAIRE

Votre **partenaire revendeur SOLIDWORKS** comprend vos besoins uniques et peut vous proposer des conseils adaptés à votre entreprise. Mais il a également acquis de l'expérience en aidant d'autres clients. Vous êtes toujours **soutenu par des experts** qui s'appuient sur des points de vue issus d'une grande variété de cas d'utilisation. Les ressources en ligne sont utiles, mais lorsque vous avez besoin d'aide et de réponses rapides, il vous suffit d'appeler votre partenaire de confiance.

05 GARDER UNE LONGUEUR D'AVANCE

SOLIDWORKS fournit toujours des notifications en temps utiles concernant les mises à jour logicielles et les nouvelles fonctionnalités, afin que vous puissiez toujours utiliser les outils les plus récents disponibles. Si vous avez besoin d'aide pour installer une mise à jour ou de détails sur la façon dont ces améliorations peuvent vous aider spécifiquement, votre **partenaire revendeur SOLIDWORKS** local peut vous proposer une assistance en direct.



Les revendeurs savent exactement en quoi les améliorations peuvent vous être utiles et vous donner des instructions personnalisées.

08 LA COMMUNAUTÉ EST À VOS CÔTÉS

Les **partenaires revendeurs SOLIDWORKS** organisent régulièrement des événements, des ateliers et d'autres activités de réseautage où vous pouvez rencontrer d'autres utilisateurs de **SOLIDWORKS**, ainsi que des professionnels opérant dans des secteurs connexes. Il s'agit d'excellentes opportunités d'apprentissage qui mènent souvent à des collaborations productives entre des personnes et des entreprises complémentaires. Les événements organisés par les revendeurs sont un excellent moyen d'apprendre, de nouer des contacts et de garder un œil sur votre secteur.

Le réseau de partenaires revendeurs **SOLIDWORKS** propose un système d'assistance international complet pour améliorer votre expérience utilisateur de l'achat à l'installation, en passant par la formation, le support technique et la conception de produits.

Contactez un partenaire revendeur local pour en savoir plus sur les avantages de SOLIDWORKS pour votre entreprise.