

OTTO MODI IN CUI I RIVENDITORI PARTNER SOLIDWORKS®

TI OFFRONO PIÙ VALORE

Che cos'è un rivenditore partner **SOLIDWORKS**®? I rivenditori partner **SOLIDWORKS** collaborano direttamente con te in modo che tu possa ottenere il massimo dal tuo acquisto. La loro missione è aiutarti a creare, implementare e ottimizzare le soluzioni di progettazione e sviluppo dei prodotti **SOLIDWORKS**. Ti insegneranno esattamente in che modo il software può soddisfare al meglio le esigenze specifiche della tua azienda. Con un rivenditore partner al tuo fianco, avrai un notevole vantaggio per battere la concorrenza. I rivenditori partner hanno le conoscenze necessarie per farti entrare nel mercato in tempi più brevi con prodotti più innovativi e di qualità superiore.

IL TUO RIVENDITORE PARTNER PUÒ SUPPORTARTI IN MOLTI MODI. ECCO OTTO MOTIVI PER CUI PUOI CONTARE SU DI LORO PER OTTENERE IL MASSIMO DALL'INVESTIMENTO SOLIDWORKS.

01 IMPEGNO PER IL TUO SUCCESSO

I rivenditori partner di **SOLIDWORKS** si impegnano al 100% per farti raggiungere il successo. Dall'implementazione al supporto e non solo, la loro priorità è aiutarti a raggiungere gli obiettivi di business con il software **SOLIDWORKS**. Si tratta di un rapporto vincente che ti aiuta a ridurre al minimo i rischi aziendali e a massimizzare l'investimento con un partner di fiducia.

03 NON SOLO SOFTWARE

Molti rivenditori partner **SOLIDWORKS** tengono corsi di formazione in persona o online, webinar informativi e video YouTube per insegnare agli utenti a utilizzare il software nel migliore dei modi e il più rapidamente possibile. Traggono vantaggio dalla **partnership** e si impegnano a garantire un'implementazione senza problemi e a promuovere una **partnership** duratura basata su servizi, competenze e fiducia.

02 TOCCO PERSONALE

Una cosa è avere informazioni su un'azienda, tutt'altro è visitarla e parlare con proprietari e tecnici. Questo è quello che fanno i rivenditori partner di **SOLIDWORKS**: spesso conoscono la tua azienda prima che tu concluda l'acquisto del software, perché il processo di vendita include visite e demo e, pertanto, conoscono in prima persona le sfide che dovrai affrontare. La comprensione delle tue esigenze specifiche offre loro un vantaggio nel processo di implementazione e può rappresentare una possibilità per identificare ulteriori aree di miglioramento del business.



I rivenditori desiderano conoscere personalmente la tua azienda per poter offrire indicazioni mirate.

04 SOLUZIONI SU MISURA

I rivenditori partner **SOLIDWORKS** possono personalizzare l'implementazione del software e la relativa formazione in base alle esigenze specifiche della tua attività o del tuo progetto. Tutto questo con lo scopo di aiutarti a raggiungere un risultato aziendale globale. I rivenditori offrono inoltre integrazioni con altri strumenti e sono esperti nel collegare le soluzioni di progettazione **SOLIDWORKS** al portfolio **3DEXPERIENCE® Works** per semplificare ulteriormente il tuo flusso di lavoro.

06 SUPPORTO LOCALE IN TUTTO IL MONDO

La rete di rivenditori partner di **SOLIDWORKS** è una community globale. I rivenditori, grazie alla conoscenza approfondita dei mercati e delle normative locali, offrono ancora più valore a te e alla tua azienda. I rivenditori locali forniscono supporto diretto tramite chat, videoconferenza o telefono, e sempre nella tua lingua. L'**assistenza tecnica degli esperti** viene offerta in modo semplice, per poter risolvere rapidamente i problemi e garantire che il software funzioni sempre senza problemi.

07 NULLA PUÒ SOSTITUIRE L'ESPERIENZA

Il tuo rivenditore partner di **SOLIDWORKS** comprende le tue esigenze specifiche e può offrire consigli mirati per la tua azienda. Ma ha anche acquisito esperienza dal supporto offerto ad altri clienti. Sarai sempre **supportato da esperti** che si affidano alla conoscenza di numerosissimi casi di utilizzo. Le risorse online sono utili, ma quando hai bisogno di supporto e risposte giuste in tempi brevi, basta una telefonata per raggiungere il tuo partner di fiducia.

05 LUNGIMIRANZA

SOLIDWORKS fornirà sempre notifiche tempestive sugli aggiornamenti software e sulle nuove funzioni, garantendo che gli strumenti utilizzati siano i più recenti disponibili. Se hai bisogno di aiuto per implementare un aggiornamento o di ulteriori dettagli su come questi miglioramenti possono aiutarti in modo specifico, il tuo **rivenditore partner SOLIDWORKS** locale può offrirti supporto live.



I **rivenditori** sanno esattamente in che modo i miglioramenti possono apportare **vantaggi** e sono in grado di fornire istruzioni personalizzate.

08 COMMUNITY PER COSTRUIRE IL SUCCESSO

I rivenditori partner **SOLIDWORKS** spesso ospitano eventi, workshop e altre opportunità di networking in cui puoi incontrare altri utenti **SOLIDWORKS** e professionisti di settori adiacenti. Si tratta di eccellenti opportunità di apprendimento che spesso portano a collaborazioni produttive tra persone e aziende complementari. Gli eventi dei rivenditori sono ideali per apprendere, fare rete ed essere sempre aggiornati sulle novità del settore.

Il canale dei rivenditori partner **SOLIDWORKS** fornisce un sistema di supporto internazionale completo per migliorare l'esperienza utente dall'acquisto all'installazione, attraverso la formazione, l'assistenza tecnica e la progettazione dei prodotti.

Contatta un rivenditore partner locale per sapere di più su cosa **SOLIDWORKS può fare per la tua azienda.**