

# TARMA BULK

## EFICIENCIA Y EXCELENCIA



### RETOS:

Salida al mercado, eficiencia en el diseño y personalización de producto para cliente.

### Solución:

SOLIDWORKS Professional

SOLIDWORKS Simulation

### Resultados:

- Personalización para cliente.
- Estandarización de productos base.
- Eficiencia en trabajo en equipo.

## TARMA BULK

De la mano de Jesús García y José Cordero, nace hace tres años Tarma Bulk en Madrid.

Con la motivación de hacer las cosas diferentes y con 20 años de experiencia en el diseño de equipos y gestión de proyectos en las industrias minera, del cemento y terminales portuarias, dejan sus trabajos y se embarcan en la aventura que conlleva empezar un nuevo proyecto.

Ilusión, ganas, nervios y una pizca de incertidumbre fueron los ingredientes del cóctel con el que comenzaron su nuevo camino. Aunque los comienzos siempre son lentos, antes de tener oficina física ya contaban con la firma de algunos proyectos.

Tarma Bulk desarrolla maquinaria con un elevado grado de tecnología, que refleja la identidad corporativa de calidad tecnológica y cuidado, proporcionando a la empresa una rentabilidad sostenible y creciente para los socios.

Actualmente, cuentan con 10 trabajadores, 2 sedes en Madrid y Perú. El salto al mercado Latinoamericano fue en 2019 y actualmente cuentan con gran presencia internacional en Latinoamérica y el resto del mundo.

### Flexibilidad, agilidad y personalización

Cuando diseñaron su modelo de negocio y cómo posicionarse frente a la competencia, tenían tres objetivos claros: flexibilidad, agilidad y personalización.

Gracias a un pequeño pero eficaz equipo, consiguieron adelantarse a los tiempos de entrega de los competidores y entregar proyectos adaptados a las necesidades de sus clientes.

Sus líneas de negocio se dividen en dos:

- **Consultores de ingeniería.** Centrados en la parte de minería, ofrecen sus conocimientos para asegurar que el proyecto, sea viable y el coste que conllevaría dicho proyecto o si se adaptaría dentro de un presupuesto en concreto.

- **Ejecución de equipos.** Han desarrollado una gama de equipos, diseñados en SOLIDWORKS, que se adaptan a sus proyectos de consultoría. Algunos de ellos son: cargadores de barcos, elevadores, sistemas de apilado, transportadores, entre otros.

No pueden elegir su producto estrella, pero los **elevadores de cangilones** es su producto más vendido. De echo, han desarrollado un sistema totalmente novedoso sobre estos equipos que han patentado.

Al ser un equipo de personas pequeño, y gracias gracias a la potencia de sus herramientas de diseño, juegan con la ventaja de la personalización y la agilidad en entrega.



**“SOLIDWORKS es muy importante para nosotros, dado que todos nuestros productos son diseñados con sus herramientas”**

— Jesús García, Director General

Sus equipos están adaptados a las necesidades de cada cliente y eso les diferencia. Además, invierten una parte del tiempo en su trabajo en estudiar soluciones novedosas y patentar nuevas características de sus productos.

## SOLIDWORKS EN TARMA BULK

Para el equipo de Tarma Bulk, SOLIDWORKS es una herramienta de vital importancia dado que todo su equipo diseña y ejecuta su línea de productos con sus soluciones.

Su mayor ventaja es que, gracias a la agilidad de SOLIDWORKS, han conseguido estandarizar su línea de productos, de tal manera que cuentan con la base de cada uno que, posteriormente, adaptarán a las necesidades de cada cliente.

También les ha permitido generar una gama de productos dentro de cada rama y junto a sus programas propios diseñan hasta el último detalle.

Toda la gama de productos de Tarma Bulk ha sido diseñada en exclusiva por las herramientas de SOLIDWORKS. Cada uno de los proyectos cuenta con su licencia para desarrollar y personalizar el producto de cara al cliente.

Los cálculos para elementos finitos que ofrece SOLIDWORKS Simulation le es de gran ayuda al equipo de diseño en diversos espacios.

Las ventajas que les proporciona las herramientas de SOLIDWORKS son la facilidad de uso y, sobretodo, la visión general de cada máquina en 3D, ahorran el doble de tiempo en entrega de producto y diseñan 3 veces más rápido.

Poder visionar cada detalle de manera perfecta, les permite poder predimensionar cada pieza y revisar, los errores y tener un concepto claro de cada una de las partes de la máquina.

Gracias a las herramientas de simulación pueden jugar con diferentes cargas de peso para no tener errores en la ejecución de los proyectos.

La capacidad de poder enseñar a sus clientes, el producto final en 3D, marca la diferencia. "Cuando los clientes tienen la posibilidad de mover un diseño y explosionarlo para ver cada detalle del producto, nos facilita la comunicación con ellos". - comenta Jesús.

Por último, a nivel operativo, les permite saber que mantenibilidad tienen cada una de sus máquinas sin encontrar apenas interferencias al tener todo en un mismo lugar.

De cara al futuro, no descartan la posibilidad de incorporar una solución como SOLIDWORKS PDM que les permita gestionar de forma eficiente sus procesos de diseño y ligarlos al de compra y logística utilizando un conector.

## SU RELACIÓN CON SU DISTRIBUIDOR

La relación con su distribuidor CIMWORKS viene de hace muchos años, pero se consolidó con el nacimiento de su proyecto Tarma Bulk. Quieren hacer una mención especial al compromiso que tuvieron ayudándoles en sus comienzos. "Suelen ser los momentos más complicados y decisivos para una nueva empresa y con socios así es más llevadero" - comenta Jesús.

Destacan la cercanía de todo el personal, su amabilidad y actualización que les ofrecen de manera continua, gracias a la cuál pueden estar al corriente tanto de las novedades de SOLIDWORKS como de la Plataforma 3DEXPERIENCE cada año.



Descargador de camión  
diseñado con SOLIDWORKS



El equipo TarmaBulk

## Enfoque puesto en Tarma Bulk

Consultoría de ingeniería, diseño y fabricación de maquinaria pesada.

**VAR:** CIMWORKS ([www.cimworks.es](http://www.cimworks.es))

**Sede central:** Calle, Ronda de Pte., 3, 28760 Tres Cantos (Madrid)

**Para más información**  
[www.tarmabulk.com](http://www.tarmabulk.com)

## EL FUTURO DE TARMA BULK

En resumen, Tarma Bulk es una empresa que está haciéndose hueco entre sus competidores más grandes, gracias a su compromiso con los clientes y su rapidez de respuesta.

En futuro tienen como reto crecer sosteniblemente, con un grupo de personas involucrados en sus trabajos.

Buscan posicionarse con sus productos marcando la diferencia y con ideas novedosas.

Referente a SOLIDWORKS, tienen claro que su relación será duradera y por mucho tiempo, ya que para ellos es la herramienta ideal con la que trabajar y diseñar sus productos.

Por último, destacan la idea de incorporar en un tiempo, la plataforma 3DEXPERIENCE y poder colaborar de forma más ágil con su sede en Perú.

## Our 3DEXPERIENCE® platform powers our brand applications, serving 11 industries, and provides a rich portfolio of industry solution experiences.

Dassault Systèmes, the 3DEXPERIENCE Company, is a catalyst for human progress. We provide business and people with collaborative virtual environments to imagine sustainable innovations. By creating 'virtual experience twins' of the real world with our 3DEXPERIENCE platform and applications, our customers push the boundaries of innovation, learning and production.

Dassault Systèmes' 20,000 employees are bringing value to more than 270,000 customers of all sizes, in all industries, in more than 140 countries. For more information, visit [www.3ds.com](http://www.3ds.com).



3DEXPERIENCE®