

第一精工株式会社

開発・試作プロセス変革で、創造力をさらに伸ばせる環境を実現





第一精工が開発・製造した釣り具は、「王様印」として釣り人の知名度が高い。
等受け・
宇掛け、
ピッカー、
グリップ、
(餌入れ、
キャリーバッグなど、
釣りの便利グッズが中心だ。
たとえば、
等受け「ラークシリーズ」は、軽く強く 錆びないという特長を持つ、
30年来のロングセラー製品である。



課題:

「削りながら考え、図面修正を繰り返す」という開発・試作プロセスの効率化。設計情報を、試作業者、金型業者へ、もっと正確・確実に伝達したい。

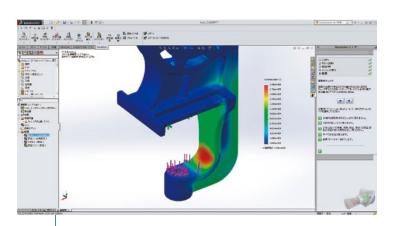
ソリューション:

開発・試作を効率化するため、SOLIDWORKSと、3D切削試作機、3Dプリンタ、CAMソフトを導入。設計品質向上には、SOLIDWORKS Simulationも活用している。さらに、SOLIDWORKS Composer、SOLIDWORKS EnterprisePDM、3Dスキャナを組み合わせて、部品表データベースを作成中。

結果:

- ●開発・試作プロセスが大幅スピードアップ
- ●ステークホルダー間で部品表情報を共有して 利便性向上、ブランドイメージもアップ

釣具メーカーの第一精工株式会社では、SOLIDWORKSの最大の魅力は、自由度が高く、「考えながら作る」ことができる点だと捉えている。さらに加えて、3次元データを中軸に据え、3D切削試作機、3Dプリンタ、3Dスキャナ等を駆使しながら変革を進めた結果、「開発・試作の大幅な効率化」と「部品表整備と情報の一元化」という大きな成果を手に入れることに成功した。



「削りながら考え、考えながら削る」作業と図面の修正は、パソコンの中でスピーディに行えるようになった。シミュレーションを利用して、応力が集中する箇所も特定できるため、この負荷を、面を大きくしたり、肉厚を増やしたり、Rを大きくしたり分散させ、歯が折れないように工夫していく。そして、SOLIDWORKSデータさえあれば、2種類ある3D切削試作機でも、3Dプリンタでも、用途に適した出力デバイスを指定して試作を内製できる。



「3次元データがあるから、ものが作れる、プロモーションができる、 部品の管理もできる、つまり、設計

データが資産になったのです。しかしそれ以上に大事なのは、創造力を発揮して、頭の中のイメージに近いものを、すばやく作れるようになったこと。本当は、『考えながら作る』ことができることこそが、SOLIDWORKSの最大の魅力だと思っています」。

第一精工株式会社 代表取締役 木田 久雄 氏

3D切削試作機と3Dプリンタで 試作プロセスを大幅スピードアップ

大阪市東成区に本拠を置く第一精工は、釣りで使う便利グッズのメーカーである。

日本の釣りは、磯釣り、船釣り、渓流釣りなど、世界に類を見ないほど多種多様だ。便利グッズも多彩であり、第一精工の製品は1000アイテム以上にのぼる。しかも毎年約30アイテムずつ、新製品を開発している。

「男の遊び道具ですから、持っていてワクワクするようなものでないといけません。デザイン性と企画力が強く求められます」と、開発・設計を一手に担ってきた代表取締役の木田久雄氏は語る。

「作りながら考え、考えながら作る」のが、木田社長の設計スタイルだ。

自らフライス旋盤を操作し、削りながら新製品のアイデアを 練り、油まみれの手でドラフタに向かって図面を描き、また、削 り直しと図面修正を繰り返してきた。

作業効率を高めるため、2000年ごろに2次元CADを導入したが、「ものの形は2次元では描ききれない」(木田社長)ため、革新には結びつかなかった。

ついに2007年、3次元CADのSOLIDWORKSを1ライセンスと、ローランドの3D切削試作機を導入して、開発・試作プロセスの改革に乗り出した。

「考えながら削る作業と図面修正は、パソコンの中でスピーディかつ自在に繰り返せるようになりました」と木田社長。また、3D切削試作機は、SOLIDWORKSデータを取り込んで動かせるため、汎用フライス旋盤を手で操作するよりもはるかに効率が良い。しかも、設計データを試作業者や金型業者へ渡せば、精度の高い本番試作や製品部品が納品されるようになった。

「ただし、スピードアップ以上に大事なことは、創造力を発揮して、頭の中のイメージに近いものをすばやく作れるようになったことです。『考えながら作る』ことができるのが、SOLIDWORKSの最大の魅力」と木田社長は強調する。

成果をさらに拡大するために、2013年にはアクリル樹脂対応の3Dプリンタ、2015年にはMastercamを導入した。

3Dプリンタは、試作のスピードアップに大きく貢献した。切削機では3日かかっていたものが、数時間で作れるようになった。

また、切削用データ生成には職人技が必要だったが。 SOLIDWORKSと連携するCAMソフトを導入したことで、設計と切削とを同時進行で細かく変更できるようになった。

「切削の進行状況をじっと見ていて、思ったのと違うところが発生すると、その場でCAMをいじって、おかしい部分だけ数ミリ削る指示をして、切削をまた継続するといった運用をしています」と木田社長。

SOLIDWORKS、3D切削試作機、3Dプリンタ、CAMソフトを組み合わせて利用することで、試作の効率化が進み、試作内製の領域も広がったのである。

試作段階で品質を向上させるためには、SOLIDWORKS Simulationも活用している。

「現段階では、負荷が集中するのがどの部分であるかを可視化したうえで、応力を分散する対応をしています。今後は、壊れるのを防ぐには肉厚を何ミリにすればいいのか、問題点を正確に把握するところまで、シミュレーションを活用していきたい」と木田社長は語る。

3Dスキャナ、Composer、EPDMを組み合わせて 部品表を作成

2015年から取り組んでいる新たな課題が、部品表作成である。

第一精工の製品は、釣具問屋を経由して、全国の釣具店・スポーツ用品店・ホームセンターなどの小売店で販売されているが、これを購入したエンドユーザーが、修理や交換をしながら長く使うために、部品だけを欲しいと言ってくるケースが増えた。しかし、エンドユーザー、小売店、釣具問屋のいずれもが、どの製品のどの部品であるかを正確に特定し、伝達するのに苦労している。

そこで第一精工は、部品注文が行われる可能性がある約500 アイテムの製品について部品展開図と部品表を作成し、釣具 問屋・小売店・エンドユーザーへ公開して情報共有するととも に、社内でも情報の一元管理を徹底しようと考えた。

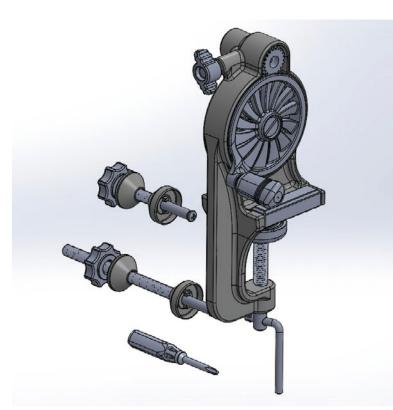
部品表作成に用いる道具は、3Dスキャナ、SOLIDWORKS Composer(以下、Composer)、SOLIDWORKS EnterprisePDM (以下、EPDM)である、

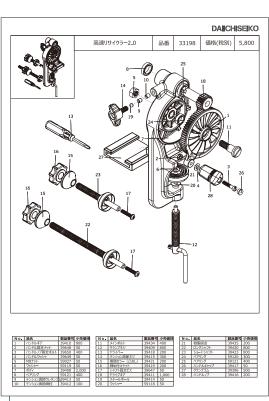
「SOLIDWORKS導入の2007年より前の製品は、3次元の設計データがありません。そこで3Dスキャナで製品実物の立体寸法を読み取り、計測データをSOLIDWORKSに取り込んだ後、Composerで部品展開図を作成しました」と常務取締役の木田光彦氏。

3Dスキャナによる読み取りと部品展開図作成は、予想以上にすばやく実行でき、約300製品を2~3カ月で仕上げることができた。

次に、2007年以降のSOLIDWORKSデータもComposerを使って部品展開図を作り、部品表を作成した。

「現在は、全製品にJANコードとバーコードを付与し、部品番号の整合性をとりながら、EPDMに登録しているところです。素材、仕入先、原価など、細かい属性情報まで入力するのでとても大変な作業ですが、完成すれば、設計データのバージョン管理も徹底でき、情報セキュリティも強化できるなど、効果は計り知れないほど大きい」と、EPDM登録作業を担当している木田常務は意欲的に語る。





3Dスキャンしたデータを使ってSOLIDWORKS Composerで部品分解図を作り、部品表を作成した。部品表は、小冊子にして釣具問屋へ配布するほか、2016年夏までにはWeb公開して、エンドユーザーが直接、部品を注文できるようにする予定だ。

3次元データを中軸にプロセス改革、 情報一元管理、さらに情報共有へ

第一精工は、3次元データを中軸に据えて、開発・試作プロセス改革、情報の一元管理と展開してきた。3次元化したことで、設計データが会社の資産となり、再利用の可能性が大きく広がったのだ。

次の目標は、設計・試作を「個人の職人技」に閉じ込めてしまうことなく、社員全員が設計・試作の状況を把握して協力できるようにする「業務の一般化・標準化」である。これを実現するために、SOLIDWORKSやSimulationを使いこなせる人材も増やしていく。

また、設計・試作はSOLIDWORKSを基盤に効率化してきたが、今後は、EPDMを中軸に据えて、販売・生産・在庫のデータベース一元化、全社業務の効率化へと、プロセス変革を拡大していく計画である。

| Annual Content of the Content of t

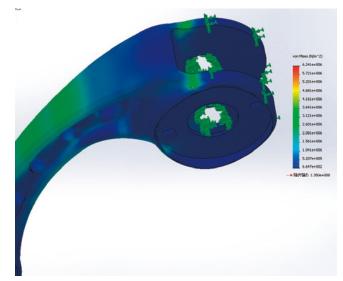
すべての製品にJANコードを振り、全製品の部品番号の整合性をとりながらEPDMに登録する作業を進めている。これまでは、木田社長だけが設計者であったため、図面にさまざまなバージョンがあっても業務が進められたが、これからは、新入社員や社外の力を利用したり、部品のデザインをWebで公開したりしていかなければならない。EPDMによるデータ管理の改革は、設計効果を外向きに拡大していくための第一歩だ。

ユーザー・販売代理店連絡先

第一精工株式会社

大阪府大阪市東成区神路 2 丁目 6 番 1 号電話番号 06-6971-7666(代) http://www.daiichiseiko.com/

事例取材協力販売代理店:大塚商会



ダッソー・システムズについて

ダッソー・システムズは、**3D**エクスペリエンス企業として、企業や個人にバーチャル・ユニバースを提供することで、持続可能なイノベーションを提唱します。 世界をリードする同社のソリューション群は製品設計、生産、保守に変革をもたらしています。ダッソー・システムズのコラボレーティブ・ソリューションはソーシャル・イノベーションを促進し、現実世界をよりよいものとするため、バーチャル世界の可能性を押し広げます。ダッソー・システムズ・グループは140カ国以上、あらゆる規模、業種の約21万社のお客様に価値を提供しています。

より詳細な情報は、www.3ds.com (英語)、www.3ds.com/ja (日本語)をご参照ください。



3DEXPERIENCE



アジア- 太平洋

ダッソー・システムズ株式会社 〒141-6020 東京都品川区大崎2-1-1 ThinkPark Tower

アメリカ大陸

Dassault Systèmes SolidWorks Corporation 175 Wyman Street Waltham, MA 02451 USA +1781 810 5011 generalinfo@solidworks.com

ソリッドワークス・ ジャパン株式会社

東京本社 +81-3-4321-3600 大阪オフィス +81-6-7730-2702 info@solidworks.co.jp