



PRESSA INC.
**TROIS FRÈRES LANCENT UNE SOCIÉTÉ
INNOVANTE DE BOUTEILLES PRESSE-FRUITES
AVEC SOLIDWORKS FOR ENTREPRENEURS**
Étude de cas

Pressa Inc. a utilisé les outils de conception 3D de SOLIDWORKS pour transformer un projet élaboré par un étudiant, Luke Hambly, en start-up dynamique qui conçoit, fabrique et vend les produits Pressa Bottle. La société a déposé un brevet international pour sa chambre de mélange des fruits unique, le système « pressa ».

Le défi :

Transformer une conception innovante de gourde équipée d'un pressoir à fruits développée dans le cadre d'un projet étudiant en entreprise viable.

La solution :

Mettre en œuvre le logiciel de développement de produits SOLIDWORKS for Entrepreneurs.

Les résultats :

- Objectif de ventes projetées de 200 000 gourdes atteint en 2019
- Déclinaison de la conception initiale en trois produits
- Utilisation de supports imprimés en 3D et de conceptions pour lancer la campagne Kickstarter
- Obtention du brevet pour la gourde avec pressoir à fruits

Trois frères, Jesse, Luke et Mason Hambly, étaient encore étudiants quand ils ont imaginé un moyen sain de se désaltérer en pressant le jus de fruit directement dans l'eau. Le trio, qui a pris deux années sabbatiques pour tenter sa chance sur le circuit professionnel de snowboard, a remarqué que ses camarades infusaient l'eau à l'aide de la même méthode inefficace, en plongeant les fruits dans des bouteilles avec infuseur. Après avoir testé ces bouteilles, les frères sont parvenus à la conclusion suivante : elles aident à boire plus d'eau, mais l'eau infusée manque de goût. En fait, au lieu de libérer le jus des fruits dans l'eau, les bouteilles à infusion faisaient exactement l'inverse : les fruits absorbaient l'eau, gonflaient et créaient une mixture qu'il fallait ensuite filtrer, sans jamais libérer la véritable saveur des fruits.

Cette expérience leur a donné l'idée d'une gourde munie d'un bouchon à vis qui actionne un pressoir à l'intérieur. Il suffit alors de tourner le bouchon pour extraire le jus des fruits, qui se mélange directement à l'eau. Luke, qui était étudiant ingénieur en conception au Conestoga College, a utilisé le concept de gourde à pressoir pour son projet de conception de dernière année, et c'est ainsi qu'est née la Pressa Bottle.

« Quand j'étudiais l'ingénierie au Conestoga College, j'ai appris à utiliser le logiciel de conception 3D SOLIDWORKS® », raconte Luke. « Je trouvais SOLIDWORKS très convivial. De nombreux tutoriels et leçons sont disponibles sur YouTube. Et j'avais vraiment envie d'apprendre à maîtriser cet outil. À la même période, mes frères et moi commençons à discuter de l'idée d'une gourde à pressoir. Alors j'ai créé le concept initial de la Pressa Bottle dans le cadre de mon projet de conception de fin d'études. Une fois la conception terminée, j'ai acheté une imprimante 3D, convaincu qu'il me fallait concrétiser cette idée. »

La conception initiale de Luke Hambly pour la Pressa Bottle, créée à l'aide du logiciel SOLIDWORKS Education Edition, était si novatrice et avait tellement de potentiel commercial que, son diplôme en poche, le jeune homme a embarqué ses frères dans l'aventure. Jesse gère le marketing et l'e-commerce, tandis que Mason, le cinéaste, s'occupe de la création de contenu vidéo pour l'entreprise. Les frères se sont alors donnés pour mission de transformer ce projet de conception étudiant en produit innovant, capable de faire vivre une entreprise de production industrielle, et ils ont choisi le logiciel SOLIDWORKS for Entrepreneurs comme solution de développement de produit.

DU PROJET DE CONCEPTION ÉTUDIANT AU BREVET

Les frères Hambly ont été assez malins pour reconnaître le risque que d'autres entreprises tentent de voler ou de copier leur idée de gourde à pressoir, voyant en celle-ci un produit exploitable. C'est pourquoi ils ont immédiatement déposé le brevet de la Pressa Bottle pour protéger leur propriété intellectuelle.

« Même si j'ai conçu la Pressa Bottle pour un cours à l'université, mes frères et moi détenons les droits de propriété intellectuelle, et nous n'avons pas attendu pour déposer le brevet, qui nous a été accordé depuis », explique Luke. « Nous disposions d'une conception de produit viable, nous avions l'excellent outil SOLIDWORKS pour affiner la conception avant la mise en production, et nous étions d'accord sur le fait que c'était le bon moment de prendre un risque. Il ne restait plus qu'à transformer ce projet en entreprise. »

DE KICKSTARTER À DRAGON'S DEN

Pour trouver des financements, les trois frères ont créé, sous la direction du cinéaste Mason, une vidéo Kickstarter qui mettait en avant des prototypes imprimés en 3D. « Nous voulions être sûrs que d'autres personnes, en dehors des amis et de la famille, voyaient en notre idée une opportunité potentiellement lucrative », explique Luke. « La campagne Kickstarter a permis de récolter 40 000 \$ en pré-commande en 2015. Grâce à cela, nous avons pu collaborer avec un fabricant spécialisé pour créer des moules de prototypes et commencer à optimiser la conception dans SOLIDWORKS en vue de la production. »

Une fois les pré-commandes Kickstarter expédiées, les trois frères ont participé à l'émission « Dragon's Den », la version canadienne de « Qui veut être mon associé ? » en France, pour tenter de récolter des fonds supplémentaires auprès du panel de six investisseurs. Quatre des « dragons » ont fait une offre, et les Hambly ont accepté celle de Jim Treliving : 150 000 \$ pour 25 % des parts de l'entreprise, les 75 % restants étant partagés à parts égales entre les trois frères.



« SOLIDWORKS nous a permis de communiquer efficacement avec le fabricant de moules pour ajuster la conception et apporter des retouches en temps réel, comme mieux cacher les lignes de joint. »

— Luke Hambly, Co-fondateur

ACCÉLÉRATION DE LA PRODUCTION ET DES VENTES

Grâce au financement obtenu lors de l'émission, les frères Hambly ont décidé de diversifier leur offre en passant d'un modèle Pressa Bottle (plastique) à trois modèles (verre, métal et plastique) ; d'améliorer la conception de la Pressa Bottle en collaboration avec leur fabricant de moules, et d'accroître leurs efforts de production et de vente. « SOLIDWORKS nous a permis de communiquer efficacement avec le fabricant de moules pour ajuster la conception et apporter des retouches en temps réel, comme mieux cacher les lignes de joint », explique Luke.

Depuis sa participation à « Dragon's Den », l'entreprise a continué de se développer et enregistre une hausse régulière de ses ventes. « Nos ventes augmentent chaque mois, et nous prévoyons de dépasser le chiffre de 200 000 gourdes en 2019 », déclare Luke. « Forts du succès de la Pressa Bottle et armés des outils de développement de SOLIDWORKS for Entrepreneurs, nous avons hâte de créer d'autres produits à l'avenir. »

À propos de Pressa Inc.

Revendeur : Javelin Technologies, Oakville, Ontario, Canada

Siège social : 7434 Sideroad 11

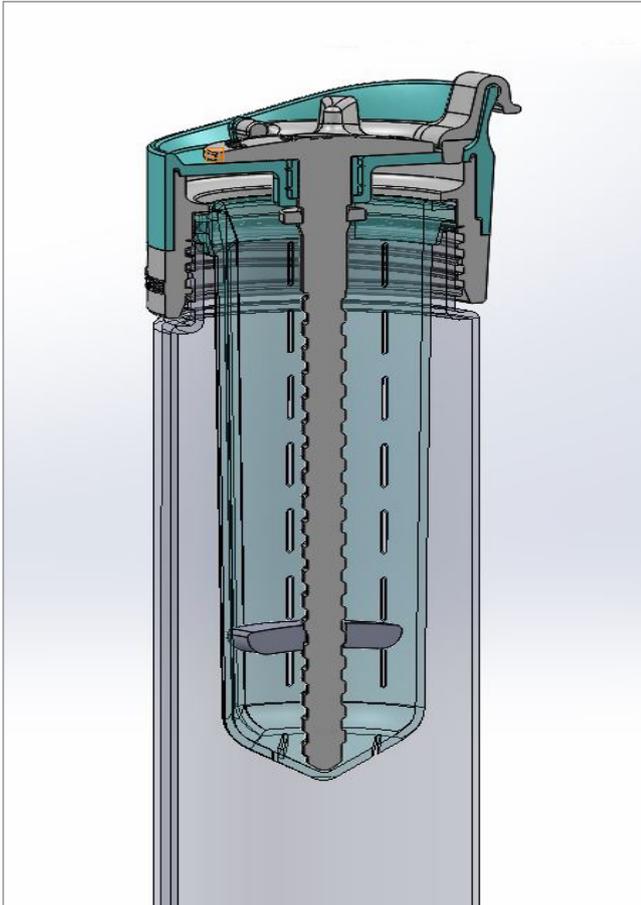
Elora, Ontario N0B1S0

Canada

Téléphone : +1 519 994 2854

Pour plus d'informations

www.pressabottle.com



Grâce au logiciel SOLIDWORKS Education Edition puis à SOLIDWORKS for Entrepreneurs, les frères Hambly ont fait confiance à SOLIDWORKS pour concevoir et optimiser la conception de la Pressa Bottle, sécuriser le financement, obtenir un brevet international, et améliorer l'esthétique du produit et sa fabricabilité.

Au service de 11 industries, la plate-forme **3DEXPERIENCE®** dynamise nos applications de marque et propose une vaste gamme de solutions industrielles.

Dassault Systèmes, « l'entreprise **3DEXPERIENCE®** », offre aux entreprises et aux particuliers les univers virtuels nécessaires à la conception d'innovations durables. Ses solutions leaders sur le marché transforment la façon dont les produits sont conçus, fabriqués et maintenus. Les solutions collaboratives de Dassault Systèmes permettent de promouvoir l'innovation sociale et offrent de nouvelles possibilités d'améliorer le monde réel grâce aux univers virtuels. Le groupe apporte de la valeur à plus de 250 000 clients issus de tous les secteurs, toutes tailles confondues, dans plus de 140 pays. Pour plus d'informations, consultez le site www.3ds.com/fr.



Europe/Moyen-Orient/Afrique

Dassault Systèmes
10, rue Marcel Dassault
CS 40501
78946 Vélizy-Villacoublay Cedex
France

Amériques

Dassault Systèmes
175 Wyman Street
Waltham,
MA 02451 Etats-Unis

Bureau français

+33 (0)1 61 62 35 10
infofrance@solidworks.com