





Pressa Inc. 利用 SOLIDWORKS 3D 设计工具将联合创始人 Luke Hambly 最初的一个学院设计项目转变为了一家在商业上取得成功的创业公司,该公司设计、制造和销售 Pressa 饮料瓶产品,该饮料瓶采用了该公司独有的"pressa"榨汁内胆国际专利。



### 挑战:

将一个为大学设计项目打造的创新榨汁饮料瓶设 计转变为了一家切实的制造公司。

# 解决方案:

实施 SOLIDWORKS for Entrepreneurs 产品开发软件。

# 成效:

- 2019 年实现了 200,000 瓶的预计销量
- 将初始产品设计修改成了三种产品
- · 利用设计和 3D 打印材料发起 Kickstarter 活动
- 获得了榨汁饮料瓶专利

Jesse、Luke 和 Mason Hambly 兄弟是大学生,他们产生了一个创意:一个想喝水的健康人把果汁直接榨进水中。兄弟三人将上大学的时间推迟了几年,他们尝试在职业单板滑雪领域中取得成功,他们注意到,大学同学们正在使用低效的方法来获取浸泡饮料:将水果浸入浸泡瓶中。测试过浸泡瓶后,三兄弟指出,虽然这有助于他们多喝水,但浸泡的水缺乏味道。事实上,他们了解到,浸泡瓶无法让果汁释放到水中,而是恰恰相反:水果吸收水,发泡,把瓶内搞得一团糟,必须在以后进行清理,并且在此过程中不会释放出美味的果汁。

这种体验导致他们对于饮料瓶萌生出一个想法:顶部有一个旋钮,可以操作瓶内的榨汁机。通过转动顶部的旋钮,用户可以榨出果汁,并将其风味直接压入水中。Luke 在Conestoga College 学习设计工程,他将榨汁饮料瓶概念当做了他的高年级设计项目, Pressa 饮料瓶由此诞生。

"当我还是 Conestoga College 的工程学生时,我学会了如何使用 SOLIDWORKS" 3D 设计软件,"Luke 回忆道,"我发现 SOLIDWORKS 非常易用,在线提供有大量 YouTube 课程和教程,我热衷于学习如何充分利用它。与此同时,我和我的兄弟开始拓展榨汁饮料的创意,因此,我在高年级设计项目中创造了 Pressa 饮料瓶的初始概念。设计完成后,我购买了一台 3D 打印机,因为我知道自己必须制作这件产品。"

Luke Hambly 最初设计的 Pressa 饮料瓶是使用 SOLIDWORKS Education Edition 软件创建的,该设计具有众多的创新性和商业潜力,因此在毕业后,他邀请他的兄弟加入协助。Jesse负责管理营销和电子商务,Mason 是为公司创建视频内容的视频制作人。然后,三兄弟开始将这个大学设计项目转变为能够支持切实的制造业务的创新产品,并将 SOLIDWORKS for Entrepreneurs 软件作为他们的产品开发解决方案。

# 学院设计项目获得专利

对于一个可行的产品理念,Hambly 兄弟意识到,其他公司可能会试图偷窃或复制他们的榨汁饮料瓶创意。因此,他们的第一笔业务订单是对 Pressa 饮料瓶申请专利,以保护他们的知识产权(IP)。

"虽然我是为一项大学课程设计了 Pressa 饮料瓶,但我和我的兄弟拥有 IP,并立即申请了专利,随后我们获得了专利,"Luke 回忆道,"我们拥有一个可行的产品设计,在 SOLIDWORKS 中获得了出色的工具以在生产前对设计进行优化,并且一致决定,现在是冒着风险创业的时候了。下一步是找到一种将设计转变成业务的方法。"

## 从 KICKSTARTER 到"DRAGON'S DEN"

为了获得资金,三兄弟使用 3D 打印原型制作了一个 Kickstarter 视频,由视频制作人 Mason 负责领导。"我们必须确认,不仅仅是朋友和家人认为这是一个潜在的、有利可 图的产品创意,"Luke 解释道,"Kickstarter 活动在 2015 年 为我们带来了 40,000 美元的预购资金,这使我们能够开始与 模具制造商合作,创建原型模具,并开始在 SOLIDWORKS 中 优化设计以进行生产。"

在交付 Kickstarter 预购商品后,三兄弟参加了美国电视节目"Shark Tank"的加拿大版本"Dragon's Den",看看他们能否从六个风险资本家组成的专家小组那里筹集额外的资金。其中四位"dragon(评委)"给出了投资意愿,三兄弟接受了Jim Trelving 的提案,即 150,000 美元换取公司 25% 的股份,其余 75%的股份平均分配给三兄弟。



"SOLIDWORKS 使我们能够与模具制造商进行有效交流,以优化设计并进行实时调整,例如更好地隐藏分型线。"

- Luke Hambly, 联合创始人

#### 提高产量和销量

Hambly 兄弟利用"Dragon's Den"筹得的资金,将产品从一种 Pressa 饮料瓶型号(塑料)扩展为三种型号(玻璃、金属和 塑料);与模具制造商合作,改进 Pressa 饮料瓶的设计;以及努力提高产量和销量。"SOLIDWORKS 使我们能够与模具制造商进行有效交流,以优化设计并进行实时调整,例如更好地隐藏分型线,"Luke 说道。

自"Dragon's Den"出资以来,该公司获得持续增长,销量稳步提升。"我们每月的销量都在增长,预计 2019 年的销量将最高达到 200,000 瓶,"Luke 说道,"随着 Pressa 饮料瓶取得成功,以及借助 SOLIDWORKS for Entrepreneurs 产品开发工具,我们未来将开发出更多的产品,我们对此十分兴奋。"

Pressa Inc. 聚焦

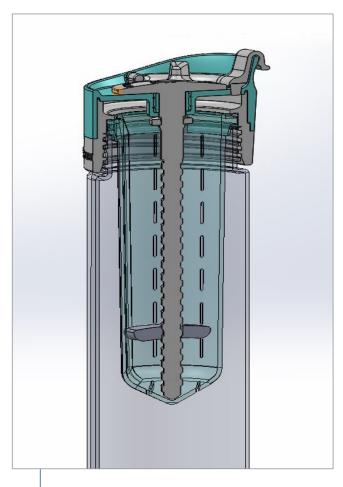
VAR: Javelin Technologies (加拿大安大略省奥克维尔市)

总部: 7434 Sideroad 11 Elora, Ontario NOB1SO

Canada

电话: +1 519 994 2854

有关更多信息,请访问 www.pressabottle.com





Pressa 首先部署了 SOLIDWORKS Education Edition 软件,随后继续采用了 SOLIDWORKS for Entrepreneurs 软件,该公司依靠 SOLIDWORKS 来设计和优化 Pressa 饮料瓶的设计,获得初始融资并取得国际专利,以及优化产品外观和提高可制造性。

# 我们的 **3D**EXPERIENCE® 平台为我们服务于 11 个行业领域的品牌应用程序提供了技术驱动,同时提供了一系列丰富的行业解决方案经验。

**3D**EXPERIENCE<sup>®</sup>公司达索系统为企业和用户提供可持续构想创新产品的虚拟空间。本公司全球领先的解决方案转变了产品的设计、生产和支持方式。达索系统协作解决方案促进社会创新,实现了更多通过虚拟世界改善现实世界的可能性。本集团为 140 多个国家/地区、各行各业、不同规模的 250000 多家客户带来价值。更多信息,请访问 www.3ds.com/zh。



**3D**EXPERIENCE

#### America

+86 400-818-3535 infochina@solidworks.com ©2020 Dassault Systèmes, 保留所有校利**,3DEXPENIENCE**"、罗盘图称、3DS 橡炼、CATIA、BIOVAR、GEOVIA、SOLIDWORKS、3DVIA、ENOVIA、EXALEBD、 FIVE 最长温度的较价社企业、cocièté européenne")D32abatis Systèmes **(任予方義** 南北廷市地方进来,是加藤等为B 52.2 3G6 440) 或其在美国及7或其他国家(他区) 有。在伊用任何 Dassault Systèmes 或其子公司的部标之制应这类规则确并由消泄。MKSWCPREZH0320