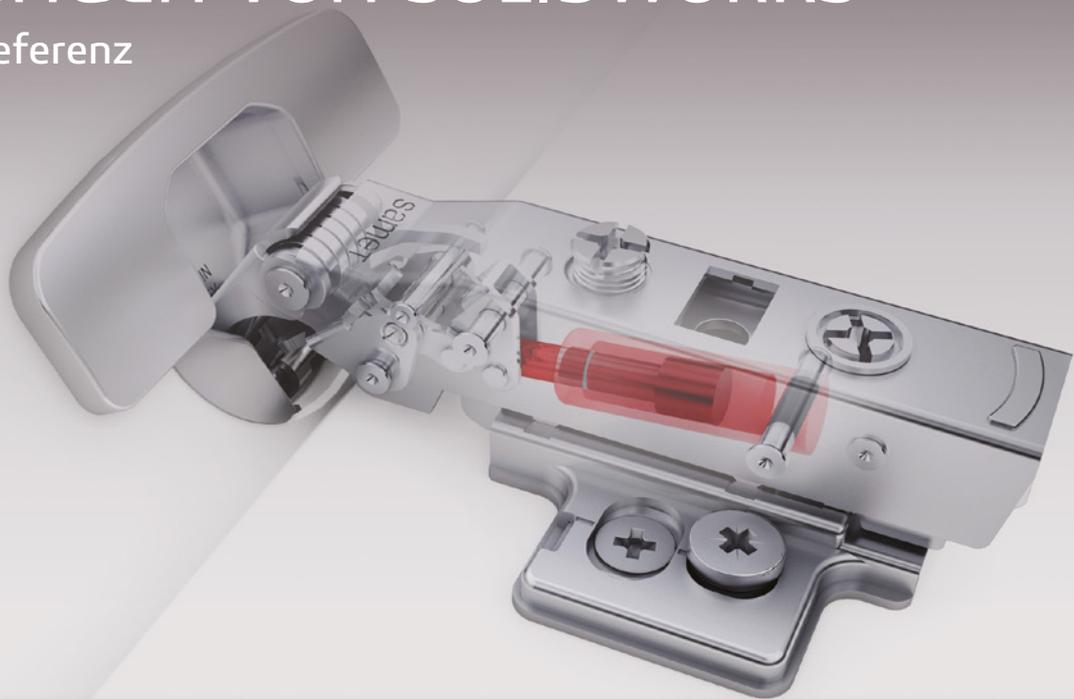


SAMET A.Ş. SCHNELLERE MARKTEINFÜHRUNG VON MÖBELZUBEHÖR DANK DER LÖSUNGEN VON SOLIDWORKS

Kundenreferenz



Samet nutzte die SOLIDWORKS Software für mechanische und elektrische Konstruktion, Analyse, Produktdatenmanagement und technische Kommunikation sowie die Subskriptionsdienste, die den Wert dieser Lösungen maximieren, um die Zeit bis zur Markteinführung zu verkürzen und das kontinuierliche Wachstum des Unternehmens für Möbelteile und -zubehör zu fördern.

Herausforderung:

Verkürzung der Markteinführungszeit bei der Entwicklung von Möbelzubehör und den für deren Herstellung verwendeten Montagemaschinen

Lösung:

Einführung des SOLIDWORKS 3D-Produktentwicklungssystems, einschließlich SOLIDWORKS für mechanische Konstruktion, SOLIDWORKS Electrical Schematics Professional für elektrische Konstruktion, SOLIDWORKS Simulation Professional für die Analyse, SOLIDWORKS PDM Professional für das Produktdatenmanagement, SOLIDWORKS Composer für die technische Kommunikation und der DraftSight 2D-Konstruktionssoftware sowie die Nutzung des SOLIDWORKS Subskriptionsdienstes

Ergebnisse:

- Verkürzung der Markteinführungszeit um 30 %
- Reduzierung der Anzahl benötigter Prototypen um 50 bis 60 %
- Verkürzung der Erstellungszeit für Benutzerhandbuch/Dokumentation um 40 %
- Vereinfachte Zusammenarbeit und Interaktion mit Kunden

Samet A.Ş. produziert die führende Marke für Möbelzubehör in der Türkei mit einer Angebotspalette von über 3.000 Möbelzubehörteilen und -komponenten. Das 1973 in Istanbul gegründete Unternehmen ist seit seiner Gründung enorm gewachsen und verfügt mittlerweile über mehr als 500 Vertriebszentren in der Türkei und exportiert in mehr als 100 Länder. Samet wurde vom Motto „The Soul of Furniture“ inspiriert und engagiert sich dafür, die neuesten sowie aufkommende Technologien zu nutzen, um neue Produkte zu entwickeln und das Geschäftswachstum zu fördern.

Das technologieorientierte Engagement des Unternehmens führte 1998 zur frühzeitigen Einführung von 3D, als es die 2D-Konstruktionssoftware von Vector Graphics® durch das mechanische 3D-Konstruktionssystem von SOLIDWORKS® ersetzte. Nach Angaben von Beytullah Kiran, Leiter Konstruktion/Produktion, hat Samet kontinuierlich weitere integrierte SOLIDWORKS Lösungen eingesetzt, wenn sich die Anforderungen änderten und zusätzliche Funktionen benötigt wurden.

„Mit der Entwicklung neuer Produkte und mehr Investitionen in die Forschung und Entwicklung ist auch unser Bedarf an weiteren integrierten Funktionen gewachsen“, so Kiran. „Die SOLIDWORKS Konstruktionssoftware ist einfach zu erlernen und zu verwenden. Daher haben wir uns entschieden, die Lösungen von SOLIDWORKS zu unserem Standard zu machen. 2013 haben wir das Produktdatenmanagementsystem SOLIDWORKS PDM Professional implementiert.“

Neben der SOLIDWORKS Software für mechanische Konstruktion und SOLIDWORKS PDM Professional nutzt Samet die SOLIDWORKS Electrical Schematics Professional Software für elektrische Konstruktion, die SOLIDWORKS Simulation Professional Analyse, SOLIDWORKS Composer™

für technische Kommunikation sowie die DraftSight® 2D-Konstruktionssoftware. „Aufgrund unserer Erfahrungen mit den integrierten SOLIDWORKS Lösungen, mit denen wir fortwährend Zeit und Geld sparen und gleichzeitig die Qualität verbessern und die Innovation steigern, kommen wir immer dann auf die Lösungen von SOLIDWORKS zurück, wenn wir zusätzliche Leistung benötigen.“

Darüber hinaus achtet Samet darauf, seine SOLIDWORKS Lösungen auf dem neuesten Stand zu halten. Dazu werden die Lösungen über die SOLIDWORKS Subskriptionsdienste verwaltet, die automatische Upgrades, technischen Live-Support, kostenlose Zertifizierungsprüfungen und Logins fürs SOLIDWORKS Kundenportal sowie MySolidWorks.com Benutzerportal beinhalten. „Wir entwickeln jedes Jahr drei bis fünf neue Produkte, 120 bis 150 neue Form- und Stanzdesigns und 50 kundenspezifische Maschinen“, betont Kiran. „Indem wir unsere SOLIDWORKS Anwendungen mit den Subskriptionsdiensten auf dem neuesten Stand halten, profitieren wir von kontinuierlichen Zeit- und Kosteneinsparungen sowie von Qualitätsverbesserungen und Innovationen.“

ENTWICKLUNG MIT PDM VORANTREIBEN

Seit der Implementierung des SOLIDWORKS PDM Professional Systems konnte Samet bedeutende Produktivitätssteigerungen erzielen, was zu einer Verkürzung der Markteinführungszeit um 30 % führte. Die SOLIDWORKS Konstruktionsumgebung ermöglicht dem Hersteller von Möbelzubehör außerdem, effektiver mit Kunden und Kollegen in 3D zu kommunizieren und zusammenzuarbeiten.

„Durch unsere Effizienz in der Forschung und der Produktentwicklung mit SOLIDWORKS können wir 30 % schneller Produkte auf den Markt bringen“, so Kiran. „Wir verwenden auch weniger Prototypen, was Geld spart. Früher haben wir drei bis fünf Prototypen erstellt. Jetzt bauen wir einen oder zwei. Durch das Arbeiten in SOLIDWORKS sparen wir viel Zeit und können auch einige unserer Kosten reduzieren, z. B. beim Prototyping.“



„Indem wir unsere SOLIDWORKS Anwendungen mit den Subskriptionsdiensten auf dem neuesten Stand halten, profitieren wir von kontinuierlichen Zeit- und Kosteneinsparungen sowie von Qualitätsverbesserungen und Innovationen.“

– Beytullah Kiran,
Leiter Konstruktion/Produktion

SCHNELLERE ENTWICKLUNG VON PRODUKTEN UND DOKUMENTATIONEN

In die Entwicklung neuer Samet Produkte fließt zunehmend Input von bestehenden Kunden und dem Vertriebs- und Marketingteam des Unternehmens ein. Die Ingenieure von Samet können schneller auf diese Anfragen reagieren, da sie die Produkte in SOLIDWORKS schneller entwickeln können und weil sich mit der technischen Kommunikationssoftware SOLIDWORKS Composer Benutzerhandbücher, Teilekataloge und Produktdokumentationen innerhalb kürzerer Zeit erstellen lassen.

„Wir erhalten Anfragen von Kunden und der Marketingabteilung für neue Produkte und wir müssen entscheiden, was jeweils machbar ist“, erklärt Kiran. „Mit SOLIDWORKS können wir nicht nur die Realisierbarkeit eines neuen Konzepts schneller beurteilen, sondern auch das Produkt und die zugehörige Dokumentation in kürzerer Zeit entwickeln. Unsere Dokumentationsgruppe, die Benutzerhandbücher, Kataloge und Produktdokumentation entwickelt, spart bei deren Erstellung dank der integrierten SOLIDWORKS Composer Software nun 40 % Zeit ein.“

MEHRWERT DURCH SOLIDWORKS SUBSKRIPTION

Aufgrund der mit SOLIDWORKS Lösungen erzielten Produktivitätssteigerungen möchte Samet seine gesamte SOLIDWORKS Software mit den SOLIDWORKS Subskriptionsdiensten auf dem neuesten Stand halten und so über die mit diesem Service verbundenen automatischen Upgrades hinaus einen zusätzlichen Mehrwert erzielen. „Wir aktualisieren unsere gesamte SOLIDWORKS Software alle ein bis zwei Jahre, je nachdem, wie viel Zeit wir haben. So nutzen wir unsere SOLIDWORKS Investition optimal aus“, sagt Kiran.

„Die Aktualisierung unserer SOLIDWORKS Software ist jedoch nur einer der Gründe, warum wir die SOLIDWORKS Subskriptionsdienste schätzen“, fährt er fort. „Der kostenlose technische Support vor Ort von Tekyaz, die sehr schnell auf unsere Supportanfragen reagieren, ist für uns ein großer Vorteil. Die Nutzung von MySolidWorks.com für Online-Schulungen oder zum Erlernen neuer Funktionen oder Befehle ist ein weiterer großer Vorteil. Mit den Subskriptionsdiensten von SOLIDWORKS wissen wir, dass wir Zugriff auf die neuesten Funktionen, Informationen und Supportangebote von SOLIDWORKS haben, die uns dabei helfen, mit SOLIDWORKS produktiver zu arbeiten.“

Im Blickpunkt: SAMET A.Ş.

Fachhändler: Tekyaz, Istanbul, Türkei

Hauptsitz: Atatürk Mah. İnönü Cad. #8-13
34500 Esenyurt/Istanbul

Türkei

Telefon: +90 212 886 75 23

Weitere Informationen

www.samet.com.tr



Neben einer kürzeren Markteinführungszeit haben die SOLIDWORKS Produktentwicklungslösungen Samet dabei geholfen, die Anzahl der physischen Prototypen zu reduzieren, Produktdokumentation schneller zu entwickeln und effektiver mit Kunden zu interagieren und zu kommunizieren.

Die 3DEXPERIENCE® Plattform bildet die Grundlage unserer, in 11 Branchen eingesetzten, Anwendungen und bietet ein breites Spektrum an Branchenlösungen.

Dassault Systèmes, die 3DEXPERIENCE® Company, stellt Unternehmen und Anwendern „virtuelle Universen“ zur Verfügung und rückt somit nachhaltige Innovationen in greifbare Nähe. Die weltweit führenden Lösungen setzen neue Maßstäbe bei Konstruktion, Produktion und Service von Produkten. Die Lösungen zur Zusammenarbeit von Dassault Systèmes fördern soziale Innovation und erweitern die Möglichkeiten, mithilfe der virtuellen Welt das reale Leben zu verbessern. Die Gruppe schafft Mehrwert für mehr als 250.000 Kunden aller Größenordnungen, in sämtlichen Branchen, in über 140 Ländern. Weitere Informationen finden Sie unter www.3ds.com/de.

