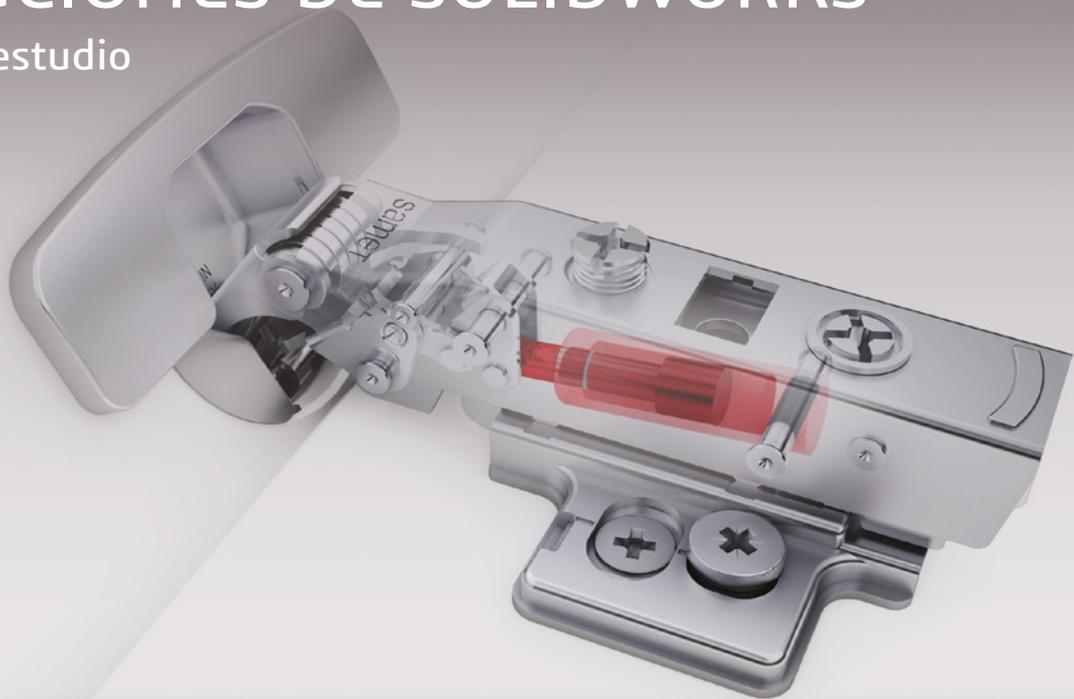


# SAMET A.Ş. COMERCIALIZAR ACCESORIOS DE MOBILIARIO MÁS RÁPIDO CON LAS SOLUCIONES DE SOLIDWORKS

Caso de estudio



Samet aprovechó el software de diseño mecánico, diseño eléctrico, análisis, gestión de datos de productos y comunicación técnica de SOLIDWORKS, así como los servicios de suscripción que maximizan el valor de estas soluciones, para reducir el tiempo de comercialización y apoyar el crecimiento continuo del negocio de accesorios y componentes de mobiliario empresarial.

### **Reto:**

Acelerar el tiempo de comercialización en el desarrollo de accesorios de mobiliario y las máquinas de ensamblaje de automatización utilizadas para producirlos.

### **Solución:**

Adoptar el sistema de desarrollo de productos en 3D de SOLIDWORKS, incluido el software de diseño mecánico SOLIDWORKS, el software de diseño eléctrico SOLIDWORKS Electrical Schematics Professional, el análisis SOLIDWORKS Simulation Professional, la gestión de datos de productos SOLIDWORKS PDM Professional, la comunicación técnica SOLIDWORKS Composer y el software de diseño en 2D DraftSight, y mantener el servicio de suscripción de SOLIDWORKS.

### **Resultados:**

- Reducción del tiempo de comercialización del producto en un 30 %
- Reducción del número de prototipos entre un 50 y un 60 %
- Reducción del tiempo de preparación de la documentación/manual de usuario en un 40 %
- Facilitación de la colaboración y la interacción con los clientes

SAMET A.Ş. fabrica la marca líder de accesorios de mobiliario en Turquía y su gama de productos cuenta con más de 3.000 accesorios y componentes de mobiliario. Fundada en Estambul en 1973, la empresa ha crecido de forma espectacular desde su creación y ahora cuenta con más de 500 centros de distribución en Turquía y exporta a más de 100 países. Inspirado en el eslogan "The Soul of Furniture", SAMET se ha comprometido a aprovechar las tecnologías de desarrollo de productos más vanguardistas y emergentes para desarrollar nuevos productos e impulsar el crecimiento del negocio.

El compromiso de la empresa con la tecnología llevó a la adopción temprana del 3D en 1998, cuando SAMET sustituyó el software de diseño en 2D Vector Graphics® que había utilizado por el sistema de diseño mecánico en 3D SOLIDWORKS®. Según el director de producción/diseño de maquinaria de I+D Beytullah Kiran, SAMET ha añadido posteriormente otras soluciones integradas de SOLIDWORKS a medida que cambiaban sus necesidades y surgían funciones adicionales.

"A medida que aumentaba el desarrollo de nuestros nuevos productos y el esfuerzo de I+D, también lo hizo nuestra necesidad de contar con otras capacidades integradas", apunta Kiran. "El software de diseño de SOLIDWORKS es fácil de aprender y utilizar, por lo que hemos decidido estandarizar las soluciones SOLIDWORKS, y en 2013 implementamos el sistema de gestión de datos de productos SOLIDWORKS PDM Professional".

Además del software diseñador mecánico SOLIDWORKS y del software SOLIDWORKS PDM Professional, SAMET utiliza el software de diseño eléctrico SOLIDWORKS Electrical Schematics Professional, el análisis SOLIDWORKS Simulation Professional, la comunicación técnica SOLIDWORKS Composer™ y el software de diseño en 2D DraftSight®. "Nuestra experiencia

con las soluciones integradas SOLIDWORKS, que nos permiten ahorrar tiempo y dinero, mejorar la calidad y aumentar la innovación, nos anima a consultar la familia de soluciones SOLIDWORKS siempre que necesitamos funciones adicionales".

Además, SAMET ha decidido mantener actualizadas sus soluciones SOLIDWORKS mediante los servicios de suscripción SOLIDWORKS, que ofrecen actualizaciones automáticas, asistencia técnica en directo, exámenes de certificación gratuitos e inicios de sesión en el portal de clientes SOLIDWORKS y en el portal de usuario MySolidWorks.com. "Cada año desarrollamos entre tres y cinco nuevos productos, entre 120 y 150 nuevos diseños de moldes y troqueles, y 50 máquinas de aplicación personalizadas", destaca Kiran. "Al mantener actualizadas nuestras aplicaciones SOLIDWORKS mediante los servicios de suscripción SOLIDWORKS, disfrutamos de un ahorro continuo de tiempo y costes, así como de mejoras en calidad e innovación".

### **POTENCIAR EN EL DESARROLLO CON PDM**

Desde la implementación del sistema SOLIDWORKS PDM Professional, SAMET ha obtenido importantes mejoras en la productividad, lo que ha propiciado una mejora del 30 % en el tiempo de comercialización del producto. El entorno de diseño SOLIDWORKS también permite al fabricante de accesorios de mobiliario comunicarse y colaborar de forma más eficaz con clientes y compañeros en 3D.

"Gracias a nuestra eficiencia en I+D y desarrollo de productos con SOLIDWORKS somos un 30 % más rápidos en la comercialización de productos", afirma Kiran. "También utilizamos menos prototipos, por lo que ahorramos dinero. Solíamos crear entre tres y cinco prototipos. Ahora solamente hacemos uno o dos. Al trabajar en SOLIDWORKS, ahorramos mucho tiempo y también algunos de nuestros costes, como la creación de prototipos".



**"Al mantener actualizadas nuestras aplicaciones SOLIDWORKS mediante los servicios de suscripción SOLIDWORKS, disfrutamos de un ahorro continuo de tiempo y costes, así como de mejoras en calidad e innovación".**

— Beytullah Kiran, director de producción/  
diseño de maquinaria de I+D

## CREACIÓN DE PRODUCTOS Y DOCUMENTACIÓN MÁS RÁPIDA

El desarrollo de nuevos productos en SAMET implica cada vez más la aportación de los clientes existentes y del equipo de ventas y marketing de la empresa. Los ingenieros de SAMET pueden responder con mayor rapidez a estas solicitudes gracias a un desarrollo más rápido en SOLIDWORKS, así como a un desarrollo más rápido de los manuales de usuario, los catálogos de piezas y la documentación de productos con el software de comunicación técnica SOLIDWORKS Composer.

“Recibimos solicitudes de los clientes y de marketing de nuevos productos, y necesitamos determinar lo que es factible”, explica Kiran. “Con SOLIDWORKS, no solo podemos evaluar la viabilidad de un nuevo concepto más rápido, sino que también podemos desarrollar el producto y la documentación derivada en menos tiempo. Nuestro grupo de documentación, que desarrolla manuales de usuario, catálogos y documentación de productos, puede producir estos elementos en un 40 % menos de tiempo gracias al software SOLIDWORKS Composer integrado”.

## CONSEGUIR DE VALOR MEDIANTE LA SUSCRIPCIÓN A SOLIDWORKS

Gracias a las mejoras en la productividad conseguidas con las soluciones SOLIDWORKS, SAMET se compromete a mantener actualizado todo su software SOLIDWORKS con los servicios de suscripción SOLIDWORKS, lo que ofrece un valor adicional a las actualizaciones automáticas asociadas a este servicio. “Actualizamos todo nuestro software SOLIDWORKS cada año o cada dos años, dependiendo de lo ocupados que estemos, para sacar el máximo partido a nuestra inversión en SOLIDWORKS”, afirma Kiran.

“Sin embargo, mantener nuestro software SOLIDWORKS actualizado no explica todos los motivos por los que valoramos los servicios de suscripción SOLIDWORKS”, continúa Kiran. “La asistencia técnica local gratuita de Tekyaz, que responde con mucha rapidez a nuestras solicitudes de asistencia, supone una gran ventaja para nosotros. Otra gran ventaja es poder iniciar sesión en MySolidWorks.com para obtener información en línea o conocer nuevas funciones o comandos. Con los servicios de suscripción SOLIDWORKS, sabemos que tendremos acceso a las últimas funciones, información y soporte de SOLIDWORKS, lo que nos permite ser más productivos con SOLIDWORKS”.

Enfoque en SAMET A.Ş.

VAR: Tekyaz, Estambul, Turquía

Sede central: Atatürk Mah. İnönü Cad. #8-13  
34500 Esenyurt/Estambul

Turquía

Teléfono: +90 212 886 75 23

Para obtener más información

[www.samet.com.tr](http://www.samet.com.tr)



Además de acelerar el tiempo de comercialización, las soluciones de desarrollo de productos SOLIDWORKS han permitido a SAMET reducir la creación de prototipos físicos, desarrollar la documentación del producto más rápidamente e interactuar y comunicarse de forma más eficaz con los clientes.

## La plataforma 3DEXPERIENCE® impulsa nuestras aplicaciones y ofrece un extenso portfolío de experiencias que dan solución a 11 industrias diferentes.

Dassault Systèmes, la compañía de 3DEXPERIENCE®, suministra a empresas y usuarios universos virtuales en los que pueden dar rienda suelta a su imaginación para crear diseños innovadores y sostenibles. Sus soluciones, líderes mundiales, transforman las fases de diseño, producción y asistencia de todo tipo de productos. Las soluciones de colaboración de Dassault Systèmes fomentan la innovación social, lo que amplía las posibilidades de que el mundo virtual mejore el mundo real. El grupo aporta un gran valor a más de 250 000 clientes de todos los tamaños y sectores en más de 140 países. Si desea obtener más información, visite [www.3ds.com/es](http://www.3ds.com/es).

