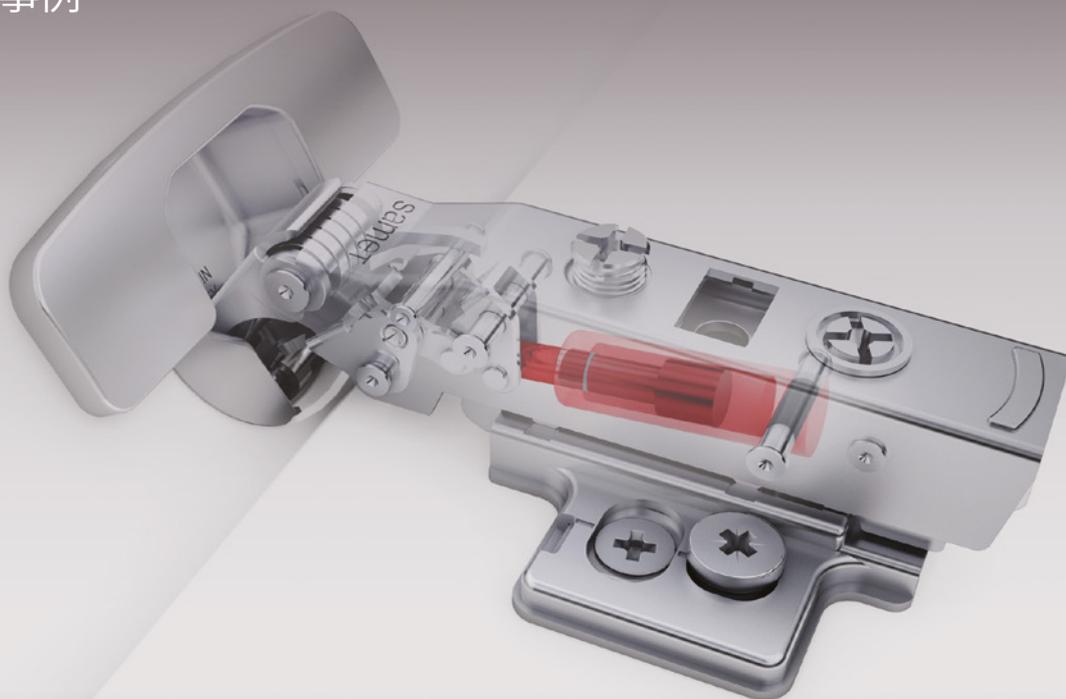


SAMET A.Ş.

家具用付属品をSOLIDWORKS ソリューションで迅速に市場に投入

お客様の事例



SametはSOLIDWORKS機械設計、電気設計、解析、製品データ管理、およびテクニカル コミュニケーション ソフトウェアと、これらのソリューションの価値を最大化するサブスクリプション サービスを活用して、市場投入期間を短縮し、同社の家具部品および付属品ビジネスの継続的な成長をサポートしています。

課題：

家具用付属品とそれに使用する自動アセンブリ機械の開発において市場投入までの時間を短縮する。

ソリューション：

SOLIDWORKS 機械設計、SOLIDWORKS Electrical Schematics Professional 電気設計、SOLIDWORKS Simulation Professional 解析、SOLIDWORKS PDM Professional 製品データ管理、SOLIDWORKS Composer テクニカル コミュニケーション、DraftSight 2次元設計ソフトウェアを含む、SOLIDWORKS 3次元製品開発システムを導入し、SOLIDWORKS サブスクリプション サービスを継続する。

結果：

- 製品の市場投入期間を30%短縮
- 試作品の数を50~60%削減
- ユーザー マニュアル/ドキュメントの準備時間を40%削減
- 顧客とのコラボレーションとやり取りを促進

SAMET A.Ş.はトルコで家具用付属品を製造する大手ブランドメーカーで、製品ラインの家具用付属品と部品は3,000を超えています。1973年にイスタンブールで設立された同社は、創業当時から飛躍的な成長を遂げ、今ではトルコ中に500以上の物流センターを構え、100か国以上に輸出しています。「The Soul of Furniture」をモットーに掲げ、SAMETは革新的な製品開発の先端テクノロジーを活用して新製品を開発し、ビジネス成長を推進しようと取り組んでいます。

テクノロジーを重視した取り組みにより、同社は1998年に3次元をいち早く取り入れました。SAMETがこれまで使用していたVector Graphics® 2次元設計ソフトウェアをSOLIDWORKS® 3次元機械設計システムに切り替えたのは、このときでした。R&D機械設計/生産マネージャのBeytullah Kiran氏によると、要求が変化し、追加機能が必要になるにつれて、SAMETは他のSOLIDWORKS統合ソリューションを継続的に追加してきました。

「新しい製品開発およびR&D業務が拡大したため、他の統合機能も必要になりました」とKiran氏は語ります。

「SOLIDWORKS設計ソフトウェアは習得と使用が容易なので、SOLIDWORKSソリューションを標準として確立することにしました。最近では、2013年にSOLIDWORKS PDM Professional製品データ管理システムを導入しました」

SOLIDWORKS機械設計とSOLIDWORKS PDM Professionalソフトウェアに加えて、SAMETはSOLIDWORKS Electrical Schematics Professional電気設計、SOLIDWORKS Simulation Professional解析、SOLIDWORKS Composer™テクニカル コミュニケーション、DraftSight® 2次元設計ソフトウェアを使用しています。「SOLIDWORKS統合ソリューションを使用してきた

経験から、品質とイノベーションを向上させながら時間とコストを常に節約できると分かっているので、追加機能が必要になったときはいつも、SOLIDWORKSソリューション ファミリーを探そうになりました」

さらにSAMETは、SOLIDWORKSサブスクリプション サービスを通じてSOLIDWORKSソリューションを最新状態に維持することにしました。サブスクリプションにより、自動アップグレード、テクニカル サポート（販売代理店と別途契約が必要）、無料の認定試験、SOLIDWORKSカスタマー ポータルおよびMySolidWorks.comユーザー ポータルへのログインを利用できます。「当社では毎年3~5の新製品、120~150の新しい金型設計、50のカスタム適用の機械を開発しています」とKiran氏は強調します。「SOLIDWORKSサブスクリプション サービスによってSOLIDWORKSアプリケーションを最新状態に維持することで、常に時間とコストを節約でき、品質とイノベーションを向上できます」

PDMによる開発の前進

SOLIDWORKS PDM Professionalシステムの導入以来、SAMETでは生産性が大幅に向上され、製品を市場投入するまでの時間が30%短縮されました。SOLIDWORKS設計環境により、顧客と同僚が3次元でコミュニケーションとコラボレーションをより効率的に実行できるようになりました。

「R&Dと製品開発でSOLIDWORKSを使用するようになってから、製品を市場に投入するまでの期間が30%短縮されました」とKiran氏は言います。「また、試作品の製作数も減少し、コストの節約につながっています。以前は3~5個の試作品を製作していましたが、今では1~2個です。SOLIDWORKSで作業すると、時間を大幅に節約でき、試作品作成のようにコストを削減できるものもあります」



「SOLIDWORKSサブスクリプションサービスによってSOLIDWORKSアプリケーションを最新状態に維持することで、常に時間とコストを節約でき、品質とイノベーションを向上できます」

— R&D機械設計/生産マネージャBeytullah Kiran氏

製品とドキュメントの作成を効率化

SAMETでの新製品開発には、既存の顧客からの意見と、同社内の販売およびマーケティング チームからの意見が取り入れられます。SAMETのエンジニアはSOLIDWORKSでの迅速な開発を通じてこの要求にすばやく対応できます。また、ユーザー マニュアル、部品カタログ、製品ドキュメントの開発も、SOLIDWORKS Composerテクニカル コミュニケーションソフトウェアによって迅速になります。

「当社ではお客様とマーケティング部門から新製品の要求を受け取り、何が実現可能かを判断する必要があります」とKiran氏は説明します。「SOLIDWORKSを使用すると、新しいコンセプトの実現可能性をすばやく評価できるほか、製品とその関連ドキュメントを短期間で開発できます。当社のドキュメント作成グループは、ユーザー マニュアル、カタログ、製品ドキュメントを作成していますが、このようなアイテムを統合SOLIDWORKS Composerソフトウェアを使用したことで、作成時間を40%短縮できました」

SOLIDWORKSサブスクリプションによる価値の創出

SOLIDWORKSソリューションによって生産性の向上が達成され、SAMETはSOLIDWORKSソフトウェアのすべてをSOLIDWORKSサブスクリプション サービスで最新状態に維持し、このサービスに含まれる自動アップグレード以上の付加価値を得ています。「当社ではすべてのSOLIDWORKSソフトウェアを業務の多忙さに応じて1年に1回または2年に1回アップグレードして、SOLIDWORKSへの投資を最大限に活かしています」とKiran氏は言います。

「しかし、SOLIDWORKSソフトウェアを最新状態に維持するのは、SOLIDWORKSサブスクリプション サービスが重宝な理由の1つに過ぎません」とKiran氏は続けます。「担当代理店のTekyazから、サポート要請に応じてテクニカル サポートを速やかに受けられる点も、当社にとって大きなメリットです。MySolidWorks.comにログインしてオンライン トレーニングを受けたり、新機能やコマンドを学習できる点も優れたメリットです。SOLIDWORKSサブスクリプション サービスにより、最新のSOLIDWORKS機能、情報、サポートにアクセスでき、このすべてがSOLIDWORKSで生産性を高める要因になります」

SAMET A.Ş.について

担当代理店: Tekyaz, Istanbul, Turkey

本社: Atatürk Mah. İnönü Cad.#8-13

34500 Esenyurt/Istanbul

トルコ

電話: +90 212 886 75 23

詳細情報:

www.samet.com.tr



市場投入期間を短縮するほか、SOLIDWORKS製品開発ソリューションによって、Sametは物理的な試作品作成を削減し、製品ドキュメントの作成を迅速化し、顧客とのやり取りとコミュニケーションを効率化することができました。

ダッソー・システムズの3Dエクスペリエンス・プラットフォームでは、11の業界を対象に各ブランド製品を強力に統合し、各業界で必要とされるさまざまなインダストリー・ソリューション・エクスペリエンスを提供しています。

ダッソー・システムズは、3Dエクスペリエンス企業として、企業や個人にバーチャル・ユニバースを提供することで、持続可能なイノベーションを提唱します。世界をリードするダッソー・システムズのソリューション群は製品設計、生産、保守に変革をもたらしています。ダッソー・システムズのコラボレーティブ・ソリューションはソーシャル・イノベーションを促進し、現実世界をより良いものとするためにバーチャル世界の可能性を押し広げています。ダッソー・システムズ・グループは140カ国以上、あらゆる規模、業種の約25万社のお客様に価値を提供しています。より詳細な情報は、www.3ds.com (英語)、www.3ds.com/ja (日本語) をご参照ください。

