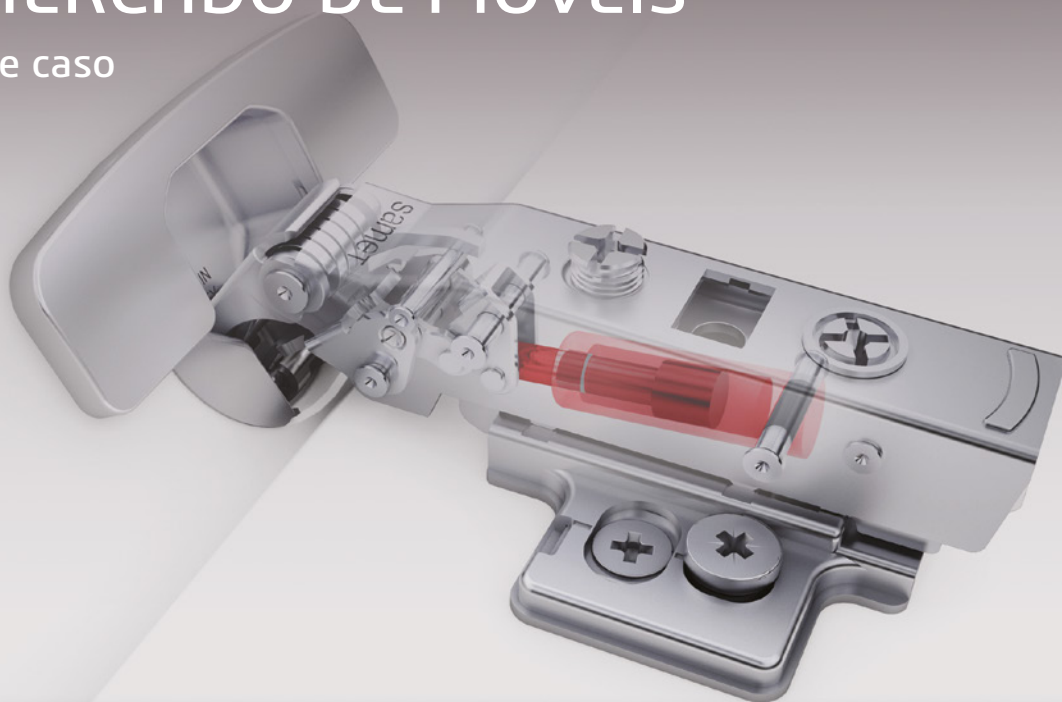


SAMET A.Ş.

SOLUÇÕES SOLIDWORKS AGILIZAM A ENTRADA DE PRODUTOS ACESSÓRIOS NO MERCADO DE MÓVEIS

Estudo de caso



A Samet aproveitou o software de projeto mecânico, projeto elétrico, análise, gerenciamento de dados de produto e comunicação técnica SOLIDWORKS, bem como os serviços de assinatura que maximizam o valor dessas soluções, para reduzir o tempo de lançamento no mercado e apoiar o crescimento contínuo da área de acessórios e componentes de móveis da empresa.

Desafio:

Acelerar o tempo de lançamento no mercado no desenvolvimento de produtos acessórios para móveis e máquinas de montagem por automação usadas para produzi-los.

Solução:

Adotar o sistema de desenvolvimento de produtos SOLIDWORKS 3D, como projetos mecânicos do SOLIDWORKS, projetos elétricos do SOLIDWORKS Electrical Schematic Professional, análises do SOLIDWORKS Simulation Professional, gerenciamento de dados de produto do SOLIDWORKS PDM Professional, comunicação técnica do SOLIDWORKS Composer e software de projeto DraftSight 2D, e manter o Serviço de assinatura do SOLIDWORKS.

Resultados:

- Redução de 30% no tempo de lançamento no mercado
- Redução no número de protótipos de 50% a 60%
- Redução de 40% do tempo de preparação de manuais/documentação do usuário
- Facilitação da colaboração e da interação com os clientes

A SAMET A.Ş. fabrica a marca líder de acessórios de móveis na Turquia, com uma linha de produtos que totaliza mais de 3.000 acessórios e componentes de móveis. Fundada em Istambul em 1973, a empresa cresceu drasticamente desde sua criação e agora tem mais de 500 centros de distribuição na Turquia, além de exportar para mais de 100 países. Inspirada no slogan “A alma dos móveis”, a SAMET tem o compromisso de aproveitar as tecnologias de desenvolvimento de produtos mais atualizadas e emergentes para desenvolver novos produtos e impulsionar o crescimento dos negócios.

O compromisso da empresa com a tecnologia levou à adoção antecipada do 3D em 1998, quando a SAMET substituiu o software de projeto Vector Graphics® 2D, que era usado com o sistema de projetos mecânicos do SOLIDWORKS® 3D. De acordo com Beytullah Kiran, gerente de P&D de projeto/produção de máquinas, a Samet adicionou periodicamente outras soluções integradas do SOLIDWORKS conforme seus requisitos mudavam e outros recursos eram necessários.

“Conforme nosso desenvolvimento de novos produtos e o esforço em P&D cresceram, cresceu também nossa necessidade de outros recursos integrados”, observa Kiran. “O software de projeto SOLIDWORKS é fácil de aprender e usar, por isso, decidimos padronizar as soluções SOLIDWORKS, mais recentemente implementando o sistema de gerenciamento de dados de produto SOLIDWORKS PDM Professional em 2013.”

Além do software de projeto mecânico SOLIDWORKS e do SOLIDWORKS PDM Professional, a SAMET usa o projeto elétrico do SOLIDWORKS Electrical Schematic Professional, a análise do SOLIDWORKS Simulation Professional, a comunicação técnica do SOLIDWORKS Composer™ e o

software de projeto 2D DraftSight®. “Nossa experiência com as soluções integradas SOLIDWORKS, que possibilitam uma economia contínua de tempo e dinheiro, além de melhorar a qualidade e expandir a inovação da empresa, ao mesmo tempo em que melhoramos a qualidade e aumentamos a inovação, nos faz preferir a linha de soluções SOLIDWORKS sempre que precisamos de recursos adicionais.”

A SAMET também optou por manter suas soluções SOLIDWORKS atualizadas com os Serviços de assinatura SOLIDWORKS, que fornecem atualizações automáticas, suporte técnico ao vivo, exames gratuitos de certificação e logins no portal do cliente SOLIDWORKS e no portal do usuário MySolidWorks.com. “Estamos desenvolvendo de três a cinco novos produtos, 120 a 150 novos projetos de moldes e matrizes e 50 máquinas de aplicações personalizadas a cada ano”, destaca Kiran. “Ao manter nossos aplicativos SOLIDWORKS atualizados com os Serviços de assinatura SOLIDWORKS, desfrutamos de uma redução contínua de tempo e custos, bem como de melhorias na qualidade e na inovação.”

AVANÇO DO DESENVOLVIMENTO COM O PDM

Desde a implementação do sistema SOLIDWORKS PDM Professional, a SAMET obteve ganhos de produtividade importantes, que resultou em uma melhoria de 30% no tempo de lançamento do produto no mercado. O ambiente de projeto do SOLIDWORKS também permite que o fabricante de acessórios de mobiliário se comunique e colabore com mais eficiência com clientes e colegas em 3D.

“Nossa eficiência em P&D e desenvolvimento de produtos com o SOLIDWORKS contribui com o fato de lançarmos produtos no mercado 30% mais rápido”, diz Kiran. “Também utilizamos menos protótipos, o que economiza dinheiro. Costumávamos fazer de três a cinco protótipos. Agora, criamos um ou dois. Trabalhando no SOLIDWORKS, economizamos muito tempo e também observamos reduções em alguns de nossos custos, como o de prototipagem.”



“Ao manter nossos aplicativos SOLIDWORKS atualizados com os Serviços de assinatura SOLIDWORKS, desfrutamos de uma redução contínua de tempo e custos, bem como de melhorias na qualidade e na inovação.”

— Beytullah Kiran, gerente de P&D de projeto/produção de máquinas

criação de produtos e documentação com mais rapidez

O desenvolvimento de novos produtos na SAMET envolve cada vez mais a contribuição de clientes existentes e da equipe de vendas e marketing da empresa. Os engenheiros da SAMET podem responder mais rapidamente a essas solicitações por meio do desenvolvimento mais rápido no SOLIDWORKS, bem como desenvolvimento mais rápido de manuais do usuário, catálogos de peças e documentação do produto com o software de comunicação técnica SOLIDWORKS Composer.

“Recebemos demandas de clientes e marketing de novos produtos, e precisamos determinar o que é viável”, explica Kiran. “Com o SOLIDWORKS, não só podemos avaliar a viabilidade de um novo conceito mais rapidamente, mas também desenvolver o produto e a documentação associada em menos tempo. Nosso grupo de documentação, que desenvolve manuais do usuário, catálogos e documentação do produto, pode produzir esses itens em 40% menos tempo usando o software integrado SOLIDWORKS Composer.”

agregar valor com a assinatura do solidworks

Devido aos ganhos de produtividade obtidos com as soluções SOLIDWORKS, a SAMET está comprometida em manter toda sua linha de software SOLIDWORKS atualizada com os Serviços de assinatura SOLIDWORKS, agregando valor além das atualizações automáticas associadas a este serviço. “Atualizamos todo o nosso software SOLIDWORKS a cada um ou dois anos, dependendo do ritmo das nossas atividades, para aproveitar ao máximo o nosso investimento no SOLIDWORKS”, diz Kiran.

“No entanto, manter nosso software SOLIDWORKS atualizado é apenas parte do motivo pelo qual valorizamos os Serviços de assinatura SOLIDWORKS”, acrescenta Kiran. “O suporte técnico local gratuito da Tekyaz, que responde rapidamente às nossas solicitações de suporte, é uma grande vantagem para nós. Poder fazer login no MySolidWorks.com para aprendizado on-line ou aprender sobre novos recursos ou comandos é outro grande diferencial. Com os Serviços de assinatura SOLIDWORKS, sabemos que teremos acesso aos recursos, informações e suporte mais recentes do SOLIDWORKS, o que nos torna mais produtivos com o SOLIDWORKS.”

Saiba mais sobre a SAMET A.Ş.
Revenda (VAR): Tekyaz, Istanbul, Turquia

Sede: Atatürk Mah. İnönü Cad. #8-13
34500 Esenyurt/Istambul
Turquia
Telefone: +90 212 886 75 23

Para obter mais informações
www.samet.com.tr



Além de acelerar o tempo de lançamento no mercado, as soluções de desenvolvimento de produtos SOLIDWORKS permitiram que a Samet reduzisse a prototipagem física, desenvolvesse a documentação do produto mais rapidamente e interagisse e se comunicasse com os clientes com mais eficiência.

Nossa plataforma 3DEXPERIENCE®, que oferece um amplo portfólio de soluções, é a base da nossa linha de aplicativos presentes em 11 setores do mercado.

A Dassault Systèmes, a empresa 3DEXPERIENCE®, fornece universos virtuais às empresas e aos profissionais para que possam imaginar inovações sustentáveis. Suas soluções líderes mundiais transformam o modo como os produtos são projetados, fabricados e assistidos. As soluções de colaboração da Dassault Systèmes incentivam a inovação social, expandindo as possibilidades para o mundo virtual a fim de melhorar o mundo real. O grupo agrega valor a mais de 250.000 clientes de todos os portes, em todos os setores e em mais de 140 países. Para obter mais informações, acesse www.3ds.com/pt-br.

