

TUMI RAISE BORING ACCÉLÉRATION DE LA COMMERCIALISATION ET RENFORCEMENT DE L'AVANTAGE CONCURRENTIEL AVEC SOLIDWORKS POUR LA CONCEPTION DE MACHINES



TUMI Raise Boring est une société péruvienne de renommée mondiale spécialisée dans le secteur du forage et de l'excavation de roches, avec un intérêt pour les secteurs de l'exploitation minière, de l'hydroélectricité et du génie civil. Elle est spécialisée dans la conception, la fabrication, la maintenance des équipements, la vente de machines et d'accessoires et les services d'exploitation, offrant ainsi une solution intégrée pour répondre aux besoins de votre secteur. Actuellement, TUMI fabrique toutes les pièces du système de forage et d'excavation, y compris des alésoises avec différentes tailles et capacités, des tubes de forage, des stabilisateurs, des forets, des têtes, des fraiseuses et bien plus encore.

Le défi :

Rationaliser le processus de développement de machines hautes performances et apporter des innovations continues pour répondre aux demandes des clients et offrir une expérience unique.

La solution :

Mettre en œuvre SOLIDWORKS Professional™ pour les projets et SOLIDWORKS Composer™ pour la documentation technique.

Les résultats :

- Réduction de 40 % du cycle de conception
- Réduction de 50 % du temps de création des nomenclatures
- Réduction de 20 % des erreurs de documentation 2D
- Localisation des pièces et conceptions 30 % plus rapide
- Meilleure compréhension des conceptions d'ingénierie
- Réduction de 70 % des erreurs humaines

Créée en 1998 à Lima au Pérou par Stu Blattner, TUMI a plus de 20 ans d'expérience dans le forage et compte plus de 100 000 mètres forés. Ses machines sont actuellement distribuées dans le monde entier dans des pays comme l'Afrique du Sud, l'Argentine, l'Australie, le Brésil, le Canada, les États-Unis, l'Indonésie, l'Italie et le Mexique. Son alliance stratégique avec Stu Blattner Inc. lui permet d'être très compétitive à l'échelle mondiale dans le secteur des aléseuses.

Avant de mettre en œuvre SOLIDWORKS® comme plate-forme pour le développement de conceptions 3D, TUMI utilisait des outils 2D tels qu'AutoCAD® lors de l'étape de développement du projet et créait des conceptions 3D uniquement pour des cas particuliers et dans des buts secondaires, telles que la détection d'interférences, la création de vues 2D et le rendu.

L'équipe d'ingénierie de TUMI s'efforce d'améliorer en permanence la qualité de ses produits et l'efficacité de ses processus. Cependant, créer des projets uniquement en 2D avec un outil limité comme AutoCAD a rendu difficile la réalisation de ses objectifs. De plus, TUMI a constamment dû faire face à des cycles de conception retardés, des nomenclatures peu fiables, des taux de reprise élevés, des révisions de conception, des difficultés de compréhension des documents 2D lors de la phase de fabrication, des problèmes d'assemblage, etc.

Pour éliminer toutes ces faiblesses, améliorer en permanence la qualité de ses projets et être plus compétitive sur son marché, TUMI a décidé de mettre en œuvre SOLIDWORKS pour le développement de ses projets. La société a obtenu des résultats immédiats : le cycle de conception du premier projet réalisé à l'aide de SOLIDWORKS a été réduit de 40 %.

Selon Jorge Arizaca, ingénieur de projet, l'utilisation de SOLIDWORKS leur a permis de prendre des décisions rapides et de respecter les normes de travail de TUMI, y compris dans le groupe de production. Pour cette raison, TUMI considère SOLIDWORKS comme un partenaire commercial stratégique sur lequel elle peut compter pour atteindre l'excellence mondiale et continuer à développer des projets innovants qui répondent aux exigences de ses clients.

ACCÉLÉRATION DE LA COMMERCIALISATION

Auparavant, des projets comme les foreuses SBM 300 et SBM 700 SR duraient 10 mois. Avec SOLIDWORKS, le projet en cours n'a duré que six mois. En plus de tous les avantages obtenus grâce à la réduction significative de 40 % du cycle de projet, TUMI est aujourd'hui en mesure de créer des produits plus innovants et d'accélérer la commercialisation, ce qui rend la société encore plus compétitive et performante dans son secteur.

« La mise en œuvre de SOLIDWORKS nous a permis de relever le défi qui consistait à améliorer la conception de la machine SBM 300-090 et à concevoir la machine automotrice SBM 700 SR-088. En 14 mois, nous avons réussi à concevoir, fabriquer et livrer ces machines à nos clients. Nous avons modifié les processus et les procédures de conception de nos foreuses. Grâce à l'environnement SOLIDWORKS, plusieurs personnes ont travaillé simultanément sur les deux projets et nous avons pu valider les projets finaux en peu de temps », explique Jorge Arizaca.



« Grâce à SOLIDWORKS, nous avons pu réduire le temps de conception d'une machine de 10 à 6 mois. Aujourd'hui, la qualité de nos conceptions 3D, de nos mises en plan de fabrication, de notre documentation technique et de nos contenus marketing est plus appréciée par nos clients. »

— Jorge Arizaca, Ingénieur de projet

AGILITÉ, QUALITÉ ET CONFIANCE ACCRUES DANS LE PROCESSUS DE FABRICATION

Avant de mettre en œuvre SOLIDWORKS, TUMI rencontrait des problèmes de fabrication constants en raison de la basse qualité de la documentation technique créée manuellement avec AutoCAD. Les nomenclatures n'étaient pas fiables et étaient souvent obsolètes, les conceptions 2D n'étaient pas claires, beaucoup de temps était consacré à la clarification des questions de fabrication et d'assemblage, les pièces ne s'assemblaient pas, car elles avaient été fabriquées à partir de mises en plan contenant des informations erronées ou obsolètes, pour ne citer que quelques exemples. Grâce à l'utilisation de SOLIDWORKS pour développer les projets des foreuses SBM 300 et SBM 700 SR, les listes de matériaux sont entièrement intégrées dans la conception 3D et mises à jour automatiquement, ce qui réduit de moitié le temps consacré à cette tâche. Les conceptions 2D sont également bien meilleures, car les vues 2D sont également associées aux conceptions 3D, ce qui permet de réduire de 20 % les erreurs de conception et de diminuer considérablement le nombre d'échanges visant à clarifier les questions de fabrication et d'assemblage.

UNE DOCUMENTATION TECHNIQUE PLUS PRÉCISE ET UN CONTENU MARKETING DE HAUTE QUALITÉ

En utilisant SOLIDWORKS comme outil de conception 3D, l'équipe d'ingénierie de TUMI fournit naturellement toutes les informations 3D nécessaires à la création de sa documentation technique et de ses manuels pour machines. Grâce à SOLIDWORKS Composer, TUMI utilise ces informations 3D pour créer des manuels pour machines, mais également pour créer tous les manuels de pièces, les guides de maintenance, les guides d'utilisation et les supports marketing. Il s'agit d'un processus hautement intelligent et intégré. Toute modification effectuée dans les projets 3D est automatiquement répercutée dans la documentation technique, ce qui permet de maintenir les informations toujours à jour et d'éviter les problèmes dus à l'utilisation d'informations obsolètes.

À propos de TUMI Raise Boring

Revendeur à valeur ajoutée : CAD Solutions S.A., Lima, Pérou

Siège social : Unidad Inmobiliaria N 1 con frente
Av. Paul Poblet s / n - Lurin, Lima, Pérou

Téléphone : +51 1 717-8034

Pour de plus amples informations :
www.tumirb.com



La foreuse SBM 700 SR a été entièrement créée dans SOLIDWORKS et a été achevée en seulement six mois, ce qui a permis de réduire de 40 % le cycle de projet.

Au service de 11 industries, la plate-forme 3DEXPERIENCE® dynamise nos applications de marque et propose une vaste gamme de solutions industrielles.

Dassault Systèmes, « l'entreprise 3DEXPERIENCE », est un catalyseur pour les progrès de l'humanité. Nous offrons aux entreprises et aux individus des environnements virtuels collaboratifs qui leur permettent d'imaginer des innovations durables. En créant des « doubles virtuels » du monde réel à l'aide de nos applications et de notre plate-forme 3DEXPERIENCE, nos clients repoussent les limites de l'innovation, de l'apprentissage et de la production.

Les 20 000 employés de Dassault Systèmes apportent de la valeur à plus de 270 000 clients de tous les secteurs, toutes tailles confondues, dans plus de 140 pays. Pour plus d'informations, consultez le site www.3ds.com/fr.

