

SOLIDWORKS® 经销商合作伙伴 为您带来价值的

8 种方式

什么是 **SOLIDWORKS 经销商合作伙伴**？**SOLIDWORKS 经销商合作伙伴**直接与您联系，确保您能最大化实现本次采购的价值。他们的使命就是帮助您落地、上手并优化 **SOLIDWORKS** 设计和产品开发解决方案。他们将根据您业务中特定的细微差别，为您介绍如何使软件确切地契合您的需求。在经销商合作伙伴的支持下，您将在竞争中占据优势。经销商合作伙伴具备的知识可助您将更具创新、更高质量的产品加速推向市场。

您的经销商合作伙伴可以通过多种方式为您提供支持。

为了帮助您从 **SOLIDWORKS 投资中获取更多价值，有八大原因您可以指望他们。**

01 专注于您的成功

SOLIDWORKS 经销商合作伙伴全心投入于您的成功。从实施到客户支持及远期合作，他们的唯一关注点就是通过 **SOLIDWORKS** 软件实现您的商业目标。这是一种双赢关系，依靠值得信赖的合作伙伴帮助您最大限度地降低业务风险，提高投资回报。

02 面对面服务

了解一家企业是一回事，而亲自拜访公司并与公司的负责人和工程师交流则完全是另一回事。这是**SOLIDWORKS 经销商合作伙伴**的其中一项工作内容。在您购买软件之前，他们通常已熟悉您的业务，因为销售流程包括现场拜访和演示，让相关人员对您面临的挑战有第一手了解。了解您的独特需求后，他们在实施过程中就能赢在起跑线上，并有机会在其它方面改进您业务。

03 不止于软件

许多 **SOLIDWORKS 经销商合作伙伴**都会推出现场或在线培训课程、信息网络研讨会和视频，从而辅导用户并帮助他们尽快开始使用这些软件。他们以**合作伙伴关系**为基础，致力于在前期做到无缝实施，并培养基于服务、专业知识和信任的持久合作伙伴关系。



**经销商会亲自了解您的业务，
以便提供个性化指导。**

04 量身定制的解决方案

SOLIDWORKS 经销商合作伙伴可以量身打造软件实施和培训，满足您的业务或项目的特定需求。这一切都离不开帮助您实现整体业务成果。经销商还提供与其他工具的集成，同时他们也精通如何帮助您将 **SOLIDWORKS** 设计解决方案与 **3DEXPERIENCE® Works** 产品组合进行连接，进一步简化您的工作流程。

06 在全球范围提供本地支持

SOLIDWORKS 经销商合作伙伴网络是一个全球性社区。经销商对本地市场和法规具有深入了解，可以为您和您的公司提供更多价值。本地经销商通过聊天、视频会议或电话提供实时支持，并且始终使用您的母语。**专家级技术支持**可以顺畅沟通，因此您可以快速解决问题并确保软件始终平稳运行。

07 经验无可替代

您的 **SOLIDWORKS 经销商合作伙伴**深知您的独特需求，可以提供针对您业的特定建议。但他们也具有通过支持其他客户而获得的经验。**专家提供的支持**始终触手可及，这些专家依靠来自各种使用场景的经验。在线资源也很有用，但当您需要快速获得支持和正确答案时，只需一通电话即可找到您值得信赖的合作伙伴。

05 让您保持领先

SOLIDWORKS 始终会及时发送软件更新和新增功能的相关提醒，确保您始终使用最新版工具。如果您在进行更新方面需要帮助，或想了解这些功能增强能够如何具体为您提供帮助，您的本地 **SOLIDWORKS 经销商合作伙伴** 可以提供直接支持。



经销商清楚地知道功能增强如何使您受益，还可以提供定制的指导。

08 助力取得成功的社区

SOLIDWORKS 经销商合作伙伴经常举办活动、研讨会并提供其他社交机会，您可以在这些活动中结识其他 **SOLIDWORKS** 用户以及邻近行业的专业人士。这些都是绝佳的学习机会，还常常会促成互补的人员和公司之间开展富有成效的合作。经销商活动是学习、建立联系和了解行业最新变化的理想方式。

SOLIDWORKS 经销商合作伙伴渠道提供全面的国际化支持系统，能够增强您从购买和安装到培训、技术支持和产品设计的用户体验。

联系当地经销商合作伙伴，进一步了解 SOLIDWORKS 可以为您的公司做些什么的相关信息。