

# 8 FORMAS EN LAS QUE LOS SOCIOS DE DISTRIBUCIÓN DE SOLIDWORKS®

## LE APORTAN VALOR

¿Qué es un socio de distribución de **SOLIDWORKS**®? Los socios de distribución de **SOLIDWORKS** colaboran directamente con usted para asegurarse de que aprovecha al máximo su inversión. Su objetivo es ayudarle a incorporar, implementar y optimizar las soluciones de diseño y desarrollo de productos de **SOLIDWORKS**. Le enseñarán las mejores formas de adaptar el software a los detalles específicos de su negocio. Con un socio de distribución, contará con una ventaja clave para superar a la competencia. Los socios de distribución tienen los conocimientos necesarios para llegar antes al mercado con productos más innovadores y de mayor calidad.

**UN SOCIO DE DISTRIBUCIÓN PUEDE APOYARLE DE MUCHAS MANERAS. A CONTINUACIÓN ENCONTRARÁ OCHO RAZONES PARA CONFIAR EN ELLOS Y SACARLE EL MÁXIMO PARTIDO A SU INVERSIÓN EN SOLIDWORKS.**

### 01 INVERTIR PARA TRIUNFAR

Los socios de distribución de **SOLIDWORKS** se comprometen por completo a ayudarle a alcanzar el éxito. Desde la implementación y la asistencia hasta otros servicios, su único objetivo es ayudarle a lograr sus objetivos comerciales mediante el software de **SOLIDWORKS**. Se trata de una relación muy beneficiosa que le ayudará a minimizar el riesgo empresarial y a maximizar su inversión con un socio de confianza.

### 03 MUCHO MÁS QUE SOFTWARE

Muchos socios de distribución de **SOLIDWORKS** realizan cursos de formación presenciales o en línea, seminarios web informativos y vídeos de YouTube para enseñar a los usuarios y ayudarles a empezar a utilizar el software lo más rápido posible. Les motiva la colaboración y se comprometen por adelantado tanto a llevar a cabo una implementación sin contratiempos como a fomentar una asociación duradera basada en el servicio, la experiencia y la confianza.

### 02 UN TOQUE PERSONAL

Una cosa es leer información sobre una empresa, y otra muy distinta es visitarla y hablar con los propietarios e ingenieros. Esto es solo parte del trabajo de un socio de distribución de **SOLIDWORKS**. Por lo general, los socios ya están familiarizados con su empresa antes de comprar el software, porque el proceso de ventas incluye visitas y demostraciones y, además, conocen de primera mano los retos a los que se enfrenta. Conocer sus necesidades únicas les permite partir con ventaja en el proceso de implementación y puede ser una oportunidad para identificar áreas adicionales donde se podría mejorar el negocio.



Los distribuidores conocen su negocio personalmente para poder ofrecer orientación personalizada.

#### 04 SOLUCIONES PERSONALIZADAS

Los socios de distribución de **SOLIDWORKS** pueden personalizar la implementación del software y la formación para adaptarlas a las necesidades específicas de su negocio o proyecto. El objetivo principal es ayudarle a obtener un resultado empresarial general. Los distribuidores también ofrecen integración con otras herramientas y le ayudarán a conectar las soluciones de diseño de **SOLIDWORKS** a la cartera ampliada para optimizar todavía más sus procesos de trabajo.

#### 06 ASISTENCIA LOCAL EN TODO EL MUNDO

La red de socios distribuidores de **SOLIDWORKS** es una comunidad global. Los distribuidores ofrecen información muy detallada de los mercados y las normativas locales, por lo que son todavía mucho más valiosos para usted y su empresa. Los distribuidores locales le ofrecen asistencia a través de chat, videoconferencia o teléfono, y siempre en su idioma nativo. La **asistencia técnica experta** se comunica con fluidez, por lo que puede resolver problemas rápidamente y asegurarse de que el software siempre funciona sin problemas.

#### 07 LA EXPERIENCIA ES IRREMPLAZABLE

Su socio de distribución de **SOLIDWORKS** conoce sus necesidades únicas y le ofrecerá asesoramiento específico para su empresa. Además, cuenta con la experiencia adquirida tras ayudar a otros clientes. Tendrá siempre el **apoyo de expertos** que confían en las perspectivas de una amplia variedad de casos de uso. Los recursos en línea son útiles, pero si aun así necesita ayuda y respuestas más rápidas, puede contactar directamente con su distribuidor por teléfono.

#### 05 MANTÉNGASE A LA VANGUARDIA

**SOLIDWORKS** ofrecerá siempre notificaciones oportunas sobre actualizaciones de software y nuevas características, por lo que siempre estará utilizando las herramientas más recientes. Si necesita ayuda para implementar una actualización o más información sobre cómo aplicar estas mejoras a su caso concreto, póngase en contacto con su **socio distribuidor local de SOLIDWORKS**.



**Los distribuidores saben exactamente cómo aprovechar las mejoras y le ofrecerán instrucciones personalizadas.**

#### 08 UNA COMUNIDAD PARA LOGRAR EL ÉXITO

Los socios de distribución de **SOLIDWORKS** suelen organizar eventos, talleres y otras oportunidades de establecer contactos donde podrá conocer a otros usuarios de **SOLIDWORKS**, así como a profesionales de sectores adyacentes. Se trata de excelentes oportunidades de aprendizaje y, a menudo, llevan a colaboraciones productivas entre personas y empresas complementarias. Los eventos organizados por los distribuidores son una excelente manera de aprender, establecer contactos y mantenerse al día con el sector.

El canal de socios de distribución de **SOLIDWORKS** proporciona un sistema de asistencia integral e internacional para mejorar su experiencia de usuario desde la compra y la instalación, hasta la formación, el soporte técnico y el diseño de productos.

**Póngase en contacto con un socio de distribución local para obtener más información sobre lo que **SOLIDWORKS** puede hacer por su empresa.**