

SOLIDWORKS® YETKİLİ SATICI İŞ ORTAKLARININ SIZE DEĞER KATAN

8 AVANTAJI

SOLIDWORKS® Yetkili Satıcı İş Ortağı Nedir? **SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortağı**, satın aldığınız üründen en iyi şekilde yararlanmanızı sağlamak için doğrudan sizinle çalışır. Görevleri, **SOLIDWORKS** tasarım ve ürün geliştirme çözümlerini kullanmaya başlamanıza, uygulamanıza ve optimize etmenize yardımcı olmaktadır. Yazılımın, işletmenizin benzersiz yönleri için tam olarak ne şekilde uygun olabileceğini size öğretirler. Size destek olan bir Yetkili Satıcı İş Ortağı varken rakiplerinizi alt etmek için daha fazla avantaja sahipsiniz demektir. Yetkili Satıcı İş Ortakları, daha yenilikçi ve daha yüksek kaliteli ürünlerle pazara daha erken girmeniz için gereken bilgiye sahiptir.

YETKİLİ SATICI İŞ ORTAĞINIZ SİZE BİRÇOK ŞEKİLDE DESTEK OLABİLİR. SOLIDWORKS YATIRIMINIZDAN DAHA FAZLA DEĞER ELDE ETMENİZE YARDIMCI OLMALARI KONUSUNDA ONLARA GÜVENMENİZ İÇİN SİZE SEKİZ NEDEN SUNUYORUZ.

01 BAŞARINIZA ULAŞMA KONUSUNDA KARARLI

SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortakları, sizi başarıya taşıma konusunda son derece karardır. Uygulamadan desteğe ve çok daha fazlasına kadar, tek odak noktaları, **SOLIDWORKS** yazılımı aracılığıyla iş hedeflerinize ulaşmanıza yardımcı olmaktadır. Bu, güvenilir bir iş ortağıyla iş riskini en aza indirmenize ve yatırımınızı en üst düzeye çıkarmanıza yardımcı olan, tamamen kazançlı bir ilişkidir.

03 YAZILIMDAN ÇOK DAHA FAZLASI

Birçok **SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortağı**, kullanıcılara eğitim vermek ve kullanıcıların mümkün olduğunca hızlı bir şekilde yazılımı kullanabilir duruma gelmelerini sağlamak için yüz yüze veya çevrimiçi eğitim kursları, bilgilendirici web seminerleri ve YouTube videoları sunar. Başarılarının arkasında iş ortaklığı yatar. Bunun yanı sıra hem uygulamanın kusursuz olması hem de hizmet, uzmanlık ve güvene dayalı kalıcı bir iş ortaklığı geliştirme konusunda karardır.

02 KİŞİSEL DOKUNUŞ

Bir işletme hakkında araştırma yapmak bir şey, bir şirketi ziyaret edip işletme sahipleri ve mühendislerle konuşmaksa bambaşka bir şeydir. Bu, **SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortaklarının** işinin bir parçasıdır. Satış sürecine ziyaretler ve demolar dahil olduğu ve karşılaştığınız zorluklar hakkında ilk elden bilgi sahibi oldukları için siz yazılımı satın almadan önce genellikle işletmenizi zaten tanıyorlardır. Benzersiz ihtiyaçlarınızı anlamak, uygulama sürecine avantajlı bir başlangıç yapmalarını sağlar ve iş geliştirme için ek alanlar belirleme fırsatları olabilir.



Yetkili satıcılar, işletmenizi kişisel olarak tanıyıp kişisel rehberlik sunabilirler.

04 SİZE ÖZEL ÇÖZÜMLER

SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortakları, yazılım uygulamasını ve eğitimi işinizin veya projenizin özel ihtiyaçlarına uyacak şekilde özelleştirebilmektedir. Bu, kapsamlı bir iş verimi elde etmenize yardımcı olmak için yapılıdır. Yetkili satıcılar ayrıca diğer araçlarla entegrasyon sunar ve iş akışınızı daha da kolaylaştırmak için **SOLIDWORKS** tasarım çözümlerini genişletilmiş portföyle birleştirmenize yardımcı olma konusunda uzmandır.

06 DÜNYA ÇAPINDA YEREL DESTEK

SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortağı ağı küresel bir topluluktur. Yetkili satıcılar, yerel pazarlar ve düzenlemeler hakkında derinlemesine bilgi vererek size ve şirketinize daha da fazla değer sağlar. Yerel yetkili satıcılar sohbet, video konferans veya telefon aracılığıyla ve her zaman kendi dilinizde canlı destek sağlar. **Uzman teknik destek** verilirken akıcı bir iletişim kurulduğundan, sorunları hızlı bir şekilde çözebilir ve yazılımın her zaman sorunsuz çalışmasını sağlayabilirsiniz.

07 DENEYİM GİBİSİ OLMAZ

SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortağınız benzersiz ihtiyaçlarınızı anlar ve işletmenize özel öneriler sunabilir. Bununla birlikte diğer müşterileri destekleme sürecinde kazanılan deneyimleri de vardır. Her zaman çok çeşitli kullanım durumlarına yönelik bakış açılarından beslenen **uzmanlar tarafından desteklenirsiniz**. Çevrimiçi kaynaklar faydalı olsa da desteğe ve doğru yanıtlara ihtiyaç duyduğunuzda güvenilir iş ortağınız yalnızca bir telefon kadar uzaktadır.

05 HEP BİR ADIM ÖNDE OLURSUNUZ

SOLIDWORKS, yazılım güncellemeleri ve yeni özellikler hakkında zamanında bildirimler vererek her zaman mevcut en son araçları kullanmanızı sağlar. Bir güncellemenin uygulanması konusunda yardıma veya bu geliştirmelerin size tam olarak nasıl yardımcı olabileceğine dair daha fazla ayrıntıya ihtiyacınız varsa yerel **SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortağınız** canlı destek sunabilir.



Yetkili satıcılar geliştirmelerin size tam olarak nasıl fayda sağlayacağını bilir ve özel talimatlar verebilir.

08 BAŞARI GETİREN TOPLULUK

SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortakları genellikle diğer **SOLIDWORKS** kullanıcılarıyla ve komşu sektörlerdeki profesyonellerle tanışabileceğiniz etkinlikler, atölyeler ve farklı ağ oluşturma fırsatları sunar. Bunlar mükemmel öğrenme fırsatlarıdır ve genellikle birbirini tamamlayan insanlar ve şirketler arasında üretken iş birliklerini beraberinde getirir. Yetkili satıcı etkinlikleri, öğrenmenin, bağlantı kurmanın ve sektörünüzün nabzını tutmanın harika bir yoludur.

SOLIDWORKS Yetkili Satıcı İş Ortağı kanalı; eğitim, teknik destek ve ürün tasarımı yoluyla satın almadan kuruluma kadar tüm süreçlerde kullanıcı deneyiminizi geliştirmek için kapsamlı ve uluslararası bir destek sistemi sağlar.

SOLIDWORKS 'ün şirketiniz için neler yapabileceği hakkında daha fazla bilgi edinmek için yerel bir Yetkili Satıcı İş Ortağı ile iletişime geçin.